

# 不伤人脉的模式，升级版链动2+1分享，如何孵化圈住团队长大流量

产品名称	不伤人脉的模式，升级版链动2+1分享，如何孵化圈住团队长大流量
公司名称	东莞市微三云大数据科技有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	东莞石排瑞和路一号
联系电话	18002820787 18002820787

## 产品详情

如今市场上既不缺好的产品，也不缺商业模式，市场风口圈子千变万化，再加上当今社会产品盛行，说真的已不再是“酒香不怕巷子深”的时代了，传统电商全是在运营推广产品，砸钱打广告，直通车、打硬广等等，模式更是一山比一山高，什么拼商、拼购、全返等等。模式很多，选择也是眼花缭乱，那么接下来，现在的商业市场，企业老板开招商会不难，难的是如何招商，如何带领团队，如何扶持团队，持续不断的引流，裂变，那么有需求就有市场，链动这个模式是天天秒升级拓展而来，很多人都听烂熟了，下面小编就来详细介绍一下他的商业模式创新制度：给大家分享一个简单、合法、正波比、快速引流拓

### 一、链动2+1模式的商业模式逻辑

首先，商城里面会分为基础商城版块 + 链动模式逻辑版块，用户在对应的区域消费，走对应的模式分润逻辑，互不影响

在链动的商城版块里面，商城里面有消费创业区（名字可以自定义，也可以叫什么链动创业区等等），区域里面有礼包，199、399、499、699等等（根据产品成本定义）

这里为方便大家更好的理解逻辑，【微三云吴丽萍以499大礼包举例】

身份：代理、老板

流程：消费者到创业区，购买礼包，即可成为代理，并获得对应奖励，在推荐两个伙伴购买即可成为老板

例如：

链动2+1主要是建立团队模式，同时快速提升销量。是目前成员中速度\*快的裂变模式。链动2+1模式合理合规，同时激励用户 公司的利润分享机制，让您在享受购物折扣的同时，也能促进并获得客观收益。

2+1指的就是其中的身份机制，一共设立了两个等级的身份：老板、代理。

当用户想获得收益参与时，需要成为代理才获得收益，成为老板就可获得三种奖励，代理只有一种奖励机制，成为老板则需要代理推荐平台所设定的2位代理身份的用户下单消费，让用户主动去发展，身边更多的人来参与的必定是需要一个非常合理合规并且高收益的奖励机制。

客的升级版模式——升级版2+1链动模式

直推奖：推荐一个消费者购买对应的礼包消费获得的直推分佣奖。（比如A代理推B用户，B去下单，A代理就可以获得100直推奖）。

见单奖：推荐一个消费者消费获得的见单奖励。（比如A老板推荐B代，B代推荐C，C去下单，A老板就可以获得200）。

平级奖：老板与老板之间两者身份一样的时候，平台额外补贴给上级老板的奖励。（A老板扶持出了下级B也成为老板，此时A.B是平级身份，那A可获得B收益的平级奖，如：B老板直推了个代理获得300收益，

平台设置的平级奖励为10%，那么A就能获得30元平级奖励）。

帮扶奖：1、完成平台设置的提现任务（推荐2人成为老板，团队下需要“N”个代理，后才可\*\*\*\*解锁收益，没有达成每次只能解锁80%收益，剩下20%冻结成基金，完成任务之后才可解锁）（只需要完成一次即可）

分红奖：设置门槛升级团队长身份V1、V2、V3，每个身份拥有独立的奖金池，按人头平分收益

分红奖总佣金为500元，V1奖金池20%，V2奖金池30%，V3奖金池50%，且达到V1身份人数1，V2身份人数6，V3身份10，则：

V1奖金池1人，直接获得： $500 \times 20\% = 100$

V2奖金池5人，每个人获得： $500 \times 30\% \div 6 = 25$

V3奖金池10人，每个人获得： $500 \times 50\% \div 10 = 25$

、贡献奖和福利奖（等等，更多升级版功能在后续）