

抖音小店动销方式有哪些？怎么动销能不被清销量？

产品名称	抖音小店动销方式有哪些？怎么动销能不被清销量？
公司名称	杭州北斗星网络技术有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	浙江省杭州市西湖区西斗门路3号天堂软件园A幢1楼1034室（注册地址）
联系电话	15868279988 13605817015

产品详情

现在抖音小店做动销很容易被清销量，其实主要还是方法不对。我们把一些比较常用的动销方式整理一遍，一些容易被清销量的动销方式，以后就不要再做了。种，搜索单。这种是比较常见的一种小店动销方式，就是通过搜索商品全标题，找到产品然后下单。第二种，回购单。就是联系已经买过产品的人，让用户通过“我的订单”这个入口，再一次进入到我们的抖音小店，然后下单，这个就是回购单，也是动销的一种。第三种：分享单。这种动销方式也很常见，就是把抖音小店商品链接分享给身边的亲戚朋友，让他们通过分享的这个链接去下单。这三种动销方式，都是有非常明显人工干预痕迹的，其实就相当于S单，而S单是平台一直在打击的，平台检测到你在S单，就会清销量。如果说你一次做个十几单，20单，问题不大，但如果你一下子做了几百单，很容易被平台检测到你在作假，不仅清销量，还有可能被扣罚保证金。因此，我们比较推荐的动销方式就是直播动销。直播动销，就是开直播挂小店商品链接卖货，这种方式一方面更容易拉销量，另一方面它产生的订单路径会比较真实，就算被清销量也不会清得很厉害。直播动销有几个点要注意：很多人在直播间为了拉销量，就是卖一些日用品，比如卫生纸、垃圾袋这些。如果你是做百货的话，这些品可以做，但如果你做的是服装、是鞋靴箱包等类目，做这些品就不合适，因为跟你的类目匹配不一致。你可以根据小店所卖类目去选择一个低价商品作为赠品去卖。第二个点就是，不送赠品，但可以给拉销量的品设置优惠券，包括满减、限时限量购、新人券等，用大力度的优惠吸引用户下单。除此之外，我们做动销的渠道要分散，包括店铺页，搜索，推荐，还有其他都要做一做，不要只做单一渠道。如果你大部分订单都是先浏览详情页，然后再退出去货比三家；再假聊拍下，购物行为高度一致也在清洗范围内。还不清楚抖音小店怎么动销，怎么设置优惠券，怎么出单起店的朋友，也可以直接问我。