

# 在新消费环境下链动2+1改怎么去促进自己的生态

产品名称	在新消费环境下链动2+1改怎么去促进自己的生态
公司名称	东莞市微三云大数据科技有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	广东省东莞市松山湖园区瑞和路1号2栋301室
联系电话	14776427336 14776427336

## 产品详情

技术发展催生新的产业形态，社交媒体成为群体与个体的连接器，伴随的是平台、流量、转化率、变现等高度语境化的词汇。消费者在移动设备上花费越来越多的时间也就不足为奇了。事实上，每年在线网站流量的一半以上来自移动设备，包括平板电脑。移动优化的数字体验对于向这些快节奏、高度互联的一代进行营销的企业主而言将变得更加重要。——今天给大伙分享一下链动2+1模式系统

链动2+1是以销售产品为主的营销模式，几乎所有的企业想运用这个模式的初心都是卖产品，在当前经济严重下滑的局面下求生存。链动2+1模式的走人机制决定了没有团队奖，团队成员很轻松就与推荐人割裂关系，没有固定团队，团队是不停变化的，谁也不是谁的下级，谁也不是谁的领导。链动2+1模式没有层级奖，不以销售业绩拿佣金，也不以团队人数拿佣金，实实在在的通过推广产品赚取分销奖励。链动2+1也没什么入门费，消费者是否购买自己需要的产品，完全是自己的需求说了算。

什么是链动2+1模式？

链动2+1两个身份：代理商、合伙人。以自酿酱香型白酒，市场价599元，现在平台福利售价499元为例

【代理商】：需要自购买499产品，就可以获得【代理商】身份，自购省100元，推荐他人赚取推荐奖100元。（比如A代理推荐B用户，B用户去下单，A代理就可以获得100元直推奖励）。

【合伙人】：推荐两个代理商，就可以升级获得【合伙人】身份，自购省300元，推荐他人赚取推荐奖300元，团队下级代理商进货赚取间推奖200元（比如A合伙人推荐B代理，B代理推荐C用户，C用户去下单，A合伙人就可以获得200元见单奖励）。

链动2+1模式亮点：A代理推荐了B代理和C代理，A可以得100元+100元的直推奖励，即A代理升级成为合伙人。当B也想成为合伙人时，则B要直推B1代理和B2代理，B得100元+100元，而A代理获得200元+200元的间推奖励。当此时B就成为合伙人就可以独立开发新市场了，而B1代理跟B2代理还是留在A合伙人这条线做业绩，当B1也想成为合伙人时，也要再发展直推2个代理如B3跟B4，而A一直可以获得团队间推广收益200元+200元。一直都有团队新增代理的业绩，一直有人帮你做市场。

链动2+1模式优势有哪些？

### 一、规则简单

推荐两个经纪人获得各100元直推奖励，上级预留2个经纪人。此时，经纪人升级成为老板。推荐第三个经纪人可以获得200元奖励和100元推荐奖励，直接推送N个经纪人可以获得 $N*300$ 奖励。代理推荐用户下单成为新经纪人，老板可获得200元奖金。

### 二、快速裂变

推荐经纪人奖励丰厚，快速赚钱。通过社交分享，用户裂变的规模和速度不断提升。

### 三、丰厚奖励

除了直推，见点奖励外，还有等级奖励和援助资金

### 四、合法透明

链动2+1是二次分发，不存在多层次、合理合规的佣金收入，透明无套路的模式。

一个好的商业模式必须满足两个最基本的条件。一是能够解决流量问题，二是能够解决模式的连续性问题。各种奖励方式鼓励用户参与赚钱，同时通过社交关系持续分享消费也解决了模式的可持续性。