

# 道唐洗衣液系统模式开发案例

产品名称	道唐洗衣液系统模式开发案例
公司名称	广州茂林网络科技有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	广州市黄埔区城门大街2号之三5楼5103室
联系电话	19864740108 19864740108

## 产品详情

道唐洗衣液系统开发，道唐洗衣液系统定制——详细了解道唐洗衣液系统模式开发详情（费用、工期、模式、制度、功能等等）——（10年经验技术娴熟），道唐洗衣液软件开发，有现成案例可参考，也可按需求开发道唐洗衣液app开发，道唐洗衣液app开发，道唐洗衣液系统开发，道唐洗衣液模式开发案例。

(相关声明:文章资料整理于互联网，仅作为有开发需求者的模式参考，与相关平台没有任何关系，玩家勿扰，若有侵权可联系删除)

互联网环境下，企业借助互联网的东风，不断深化内部发展技术，推进企业向着网络化和信息化的方向发展，而网路化经营模式则是互联网环境下企业发展的又一趋势。基于新常态的经济发展背景，企业要自觉调整内部发展策略，并积极适应新环境的发展，制定相应的“互联网”战略，将新时代下互联网发展的优势与企业的区位优势进行有机融合。

社交时代，在社交流量红利下，通过社交玩法企业和商家可以低成本获取私域流量。未来，社交玩法在运营私域流量方面仍然具有很大的想象空间。只是，随着5G的商用，未来的社交玩法会升级、多样化。

### 道唐洗衣液模式讲解

39元购买一单(3袋洗衣液)升级为会员，后续免费领取一年12袋，每月一袋

会员:直接销售1单提成6元

代理:团队累积10单升级，销售1单提成9

(拿会员整体团队利差3元/单)

金:团队累积100单升级，销售1单提成12元，

(拿会员整体团队利差6元/单)

(拿代理整体团队利差3元/单)

导师：团队累积800单升级，销售1单提成15元

(拿会员整体团队利差9元/单)

(拿代理整体团队利差6元/单)

(拿金整体团队利差3元/单)

总代：团队累积3000单，销售1单提成18元

(拿会员整体团队利差12元/单)

(拿代理整体团队利差9元/单)

(拿金整体团队利差6元/单)

(拿导师整体团队利差3元/单)

董事：团队累积8000单，销售1单提成21元

(拿会员整体团队利差15元/单)

(拿代理整体团队利差12元/单)

(拿金整体团队利差9元/单)

(拿导师整体团队利差6元/单)

(拿总代整体团队利差3元/单)

(所有级别都是赚利润差，你的利差=你的销售利润-下级销售利润，所有级别平级拿下级利润2%)。

微信个人号、小程序和企业App等工具成为目前私域流量池搭建和管理的常用工具。但随着5G的商用、人工智能的成熟，未来搭建和管理私域流量池的工具也将升级，甚至会进化出一个新的物种。在流量越来越碎片化的时代，这个新物种在获取流量、管理流量、运营私域流量池方面将更为灵活。