

2023年还可以做抖音小店吗？有什么优势？

产品名称	2023年还可以做抖音小店吗？有什么优势？
公司名称	四川鱼爪网络科技有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	成都市青羊区提督街1号1栋3层1-10号（注册地址）
联系电话	15608186156 15608186156

产品详情

抖店是给商家给予电商服务的渠道，作用店家扩宽转现方式，提升流量使用价值。开通小店店面后，店家还可以在PC版店家后台管理系统开展产品建立及管理、订单号查询、送货、售后服务、清算等基本操作。根据店铺的方式作用，关联自身各APP的媒体号（比如：抖音小店、头条、抖火），在个人中心的抖音商品橱窗中加入自身门店的产品，完成产品远程视频（长/短）、直播间等方式展现曝出。

入驻流程

- 1.店家账号登录
 - 2.使用店面
 - 3.店家挑选店铺类型
 - 4.店家填好主体信息
 - 5.店家填好商家信息
 - 6.店家签订合同
 - 7.服务平台审核信息
 - 8.转款互验
 - 9.店家交保证金
 - 10.相关资质
- 抖店的优点

1.抖店有别于淘宝网等等这些电商平台地区取决于：小商店小店能设先付款或是到付，和推广方式的差异。以往淘宝网等电子商务平台所要看重的全是店铺权重，小商店小店不一样的是更加重视产量。

2.好的信息，在小商店小店是能够获得有别于淘宝网等渠道平台流量的。这里也反映到了选款的必要性。也并不是说小商店店铺的店铺权重也不关键了，是由于对于店铺权重这一块，小商店小店企业店有别于天猫商城、京东等这种店面，并没有这样的平台的高门槛。小商店小店淘宝企业店准入门槛也是相当的太低了，少目前来看都还没非常大准入门槛限定。

3.提升卖货的转换率，假如是卖货其他平台上的产品，是必须从小商店跳转其他平台上的，在跳出来全过程很容易造成顾客流失，而卖货小商店小店产品，实际操作立即在运用之内就能完成，不用自动跳转，可以这么说转换率也是有质的提升。

4.原创者还可以在自己的视频中加入自身店铺的产品，播放率能直接转现之外，逐步完善自己的营销方案能提高销售利润，进而合理提升收入。

5.享有服务平台国家扶持政策、附加费特惠和免费教学课程内容。针对合乎沙盒期的实体店家，服务平台发布10亿流量扶持的相关政策，并且还有“0门槛开启加入购物车 服务费1%”现行政策，对于一些客流量稀少大型商场或是店面，服务平台还增加支持力度，“网上无休”主题活动助推店家，服务平台现在正在关键营销推广“云逛街”，各种各样特惠、帮扶都是会经常性升级。