

## O2O模式的赢利点有5点，帮助企业获取收益

产品名称	O2O模式的赢利点有5点，帮助企业获取收益
公司名称	东莞市数云网络科技有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	广东省东莞市松山湖园区瑞和路1号2栋501室02
联系电话	18002820787 18002820787

### 产品详情

随着互联网的不断发展，电商企业成为现在商业模式的主力军，而电商所依靠的就是商城平台系统，自行开发和入驻更好的平台商城系统是常见的模式，不管O2O商业模式，还是哪种模式，想要得到更好的使用效果，就必须要做到了解它。下面是易族智汇javashop 为您编辑整理的O2O模式的赢利点有哪些？希望能帮到您。

1、减少中间环节的损耗。对提供的商品而言，通过O2O平台，减少了中间交易环节、降低了管理成本，提升了利润。对提供服务产品而言，O2O平台向消费者提供线下服务，提高了客户体验。

2、发挥O2O模式的引流作用。O2O模式特点之一就是对碎片化资源的整合，用户利用碎片化的时间进行选择，一方面，从线上引流到线下，另一方面，可以从线下引流到线上，双向引流。还可以利用碎片化的时间完成线下的实际交易，这对于用户、商家和线下实体店而言都是提高效率的行为。

3、广告营销收入。O2O运营平台做大规模后，可利用在业界的知名度和影响力，为其他商业机构提供广告服务，还可以为国内外

相同行业企业提供广告投放，从中获取收益。

4、其他价值链环节服务。 可通过价值链的其他环节实现盈利，比如为业内厂商提供咨询服务，向消费提供数据分析等增值服务，并收取一定的服务费。

5、定制服务。 为一些要求特别的机构或消费者，提供特殊要求的定制服务。服务内容与普通的大众化套餐有所不同，由消费者提出，O2O服务商提供定制的专门服务。