

美容化妆品行业，怎么运营链动2 + 1商业模式？

产品名称	美容化妆品行业，怎么运营链动2 + 1商业模式？
公司名称	东莞市数云网络科技有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	广东省东莞市松山湖园区瑞和路1号2栋501室02
联系电话	18002820787 18002820787

产品详情

过去几年，美容化妆品行业持续面临外界挑战。实体店由于疫情纷纷关闭，*重要的是，供应链也遭受影响。消费者在社交媒体上自学美容和化妆品知识，购买习惯也开始发生改变。消费者正在改变他们的日常护肤程序以及妆容造型。社媒平台与电商平台等线上美妆个护内容也越来越丰富，融合了产品灵感、具体操作教程和独特的品牌体验。

线上渠道成为人们**的购物渠道，消费者购物方式发生了变化。部分消费者**次转移到线上购物，而另一部分消费者则增加了线上购物的频率。与此同时，由于近年来电子商务兴起，以及消费者行为转向，

这对专注于线上的零售商和品牌来说无疑是一个利好消息。随着社群、小程序、公众号、视频号等渠道成为消费者的习惯，已成为品牌和零售商留存用户、提高产品忠诚度的关键。特别是在中国，这个电商购物与直播购物在全球均属于**发展梯队的国家。中国消费者对视频形式的狂热，重塑了国内的电商格局。

链动2+1商业模式是一家化妆品公司开创的一个新零售模式，商业模式比较的简单粗暴，容易上手。已经基本成为平台企业运营的标准，使用链动2+1系统可以节省很多推广时间。链动2+1系统让每一个进入分销系统的消费者进行消费并获得报酬，让每一个消费者都成为你产品的销售员，节省了大量的促销时间，拉近了与每一个消费者的关系。

链动2+1商业模式的方案：

首先确定一下整个的商城，链动2+1模式作为基础，平台身份机制：

代理和老板

假设用户参与链动专区的活动升级成为代理身份，代理推荐用户参与

链动专区活动即可获得直推奖励，而代理再推荐两位用户一同参与来带你专区活动，即可升级成为老板。这时咱们可以获得直推奖励以及见点奖励。当老板推荐3个代理后，咱们的成本就已经回来了。

场景工具建设与流量入口打造，利用小程序+公众号+H5+app等工具，多渠道商城覆盖，快速抢占移动电商市场。一个好的模式都是有它的使命的，要么它能够帮平台解决引流的问题，要么能帮助平台解决裂变的问题，如果不能及时跟上，对于拥有线下门店的品牌商家来说，将越来越成为一种能力缺失。而2+1链动模式这两点都具备了随着平台与商家之间的连接与合作在不断的实践和迭代中更加流畅和高效。