

推广容易，招商难，【链动2+1】模式助力商家快速招商拓展市场，链动升级版部署——微三云吴金鹏

产品名称	推广容易，招商难，【链动2+1】模式助力商家快速招商拓展市场，链动升级版部署——微三云吴金鹏
公司名称	东莞市南城缘宝商务信息咨询服务部
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	广东省东莞市石排镇瑞和路松山湖生态园B栋2-5楼
联系电话	18002685807 13652805628

产品详情

传统电商全是在运营推广产品，砸钱打广告，直通车，软文推广，但做品牌电商或者私域流量，除了运营推广产品，还要运营推广用户，招商加盟，裂变团队。(联系小编，获取完整资料以及干货分享)

现市场，开招商会不难，难的是如何招商，如何带领团队，如何扶持团队，持续不断的引流，裂变，那么有需求就有市场上，现在分享一个商业模式创新，

链动2+1天天秒商城商业模式创新现今在市场越来越火爆，很多用户都来咨询，这模式为什么可以快速拓展市场？下面小编就来详细介绍一下他的商业模式创新制度：

一、链动2+1模式

【商城里面有消费创业区，礼包为199、399、499、699，（根据产品成本定义），这里小编以499举例】

身份：代理、老板

流程：消费者到创业区，购买礼包，即可成为代理，并获得对应奖励，在推荐两个伙伴购买即可成为老板

例如：

链动2+1主要是建立团队模式，同时快速提升销量。是目前成员中速度快的裂变模式。链动2+1模式合理合规，同时激励用户公司的利润分享机制，让您在享受购物折扣的同时，也能促进并获得客观收益。

2+1指的就是其中的身份机制，一共设立了两个等级的身份：老板、代理。

当用户想获得收益想参与其中时，就需要成为代理才可以获得收益，而成为老板就可获得三种奖励，代理只能有一种奖励机制，想要成为老板则需要代理推荐平台所设定的人数才能成为老板，当然能够让用户主动去发展，让身边更多的人来参与的必定是需要一个非常合理合规并且高收益的奖励机制。

1、奖励制度：

直推奖：推荐一个用户购买礼包消费获得的直推分佣奖励。（比如A代理推荐B用户，B用户去下单，A代理就可以获得100直推奖）。

见单奖：推荐一个用户消费获得的见单奖励。（比如A老板推荐B代理，B代理推荐C用户，C用户去下单，A老板就可以获得200见单奖）。

平级奖：老板与老板之间两者身份一样的时候，平台额外补贴给上级老板的奖励。（A老板扶持出了下级B也成为老板，此时A.B是平级身份，那A可获得B收益的平级奖，如：B老板直推了个代理获得300收益，平台设置的平级奖励为10%，那么A就能获得30元平级奖励）。

帮扶奖：1、完成平台设置的提现任务（推荐2人成为老板，团队下需要

“N”个代理，后才可解锁收益，没有达成每次只能解锁80%收益，剩下20%冻结成基金，完成任务之后才可解锁）（只需要完成一次即可）

分红奖：设置门槛升级团队长身份V1、V2、V3，每个身份拥有独立的奖金池，按人头平分收益

分红奖总佣金为100元，V1奖金池20%，V2奖金池30%，V3奖金池50%，且达到V1身份人数1，V2身份人数6，V3身份10，则：

V1奖金池1人，直接获得： $100 \times 20\% = 20$

V2奖金池5人，每个人获得： $100 \times 30\% \div 6 = 5$

V3奖金池10人，每个人获得： $100 \times 50\% \div 10 = 5$

、贡献奖和福利奖

2、商城前端

3、收益参考

二、2+1链动升级版功能

换位、v3.上延等等

推广容易，招商难，目前市场推广多直接就是砸钱打广告，想要快速裂变团队和迅速招商，2+1链动模式可以帮到你，当然模式只是一个工具，只有合法合规的运转平台，才是企业长远发展的关键，市场上商业模式层出

不穷，普通的消费商城平台也比较难于满足消费者了，现在的消费者大多追求新型消费，在实际产品消费的同时，还有兴趣消费、精神消费等等。身为商家，要迎合消费者，但是更关键的是要找到适合自己产品的模式和方案。同时，在迎合消费者前提不忘初心。这一次的2+1链动模式就分享到这啦！

关注小编，电商探索不迷路