直销双轨制度模式系统开发如何操作?

| 产品名称 | 直销双轨制度模式系统开发如何操作? |
|------|-------------------------|
| 公司名称 | 东莞市微三云大数据科技有限公司 |
| 价格 | .00/件 |
| 规格参数 | |
| 公司地址 | 广东省东莞市松山湖园区瑞和路1号2栋402室 |
| 联系电话 | 13728755927 13728755927 |

产品详情

直销双轨制度比较适合自己有产品资源的老板做,直接原厂出售,成本不高,销售的价格也不会特别的高,如果你本身就是以高价拿的货,再去拿这种方式销售,只会加价加的更多。

产品价格高到离谱,就不会再有人为它买单了,不管用什么模式都没[¯] 有用,这一期主要是给大家分享一下双轨制度的原理。

比较简单的双轨制就是左右两边完全平衡发展,也就是1:1的双轨制。

那怎么才能算平衡发展呢,也就是说你作为一个直销商,你要左右两[¯] 边各推荐一个人,分别是A跟B,你不能先发展一个A,再去发展一个a 1,作为A的下级直销商。

你只能是先发展一个A,如果你再邀请一个人,那他只能是B,邀请到 第三个人的时候就能变成a1了,也就是a1的下级,接着第四个是B1, 为B的下级。

虽然自己的人成了下级的下级,但是推荐关系没有变,推荐奖还是给^{*} 到我们直销商的,只是这样更有利于发展组织团队。

以上就是关于直销双轨制度的原理了,如果对你有所帮助,欢迎关注[■] 点赞收藏分享。