

皮皮拼商城app系统开发

产品名称	皮皮拼商城app系统开发
公司名称	广州茂林网络科技有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	广州市黄埔区城门大街2号之三5楼5103室
联系电话	19864740108 19864740108

产品详情

皮皮拼软件开发，皮皮拼模式开发，皮皮拼商城开发，皮皮拼制度开发

(相关声明:文章资料整理于互联网，仅作为有开发需求者的模式参考，与相关平台没有任何关系，玩家勿扰，若有侵权可联系删除)

互联网环境下，企业借助互联网的东风，不断深化内部发展技术，推进企业向着网络化和信息化的方向发展，而网路化经营模式则是互联网环境下企业发展的又一趋势。基于新常态的经济发展背景，企业要自觉调整内部发展策略，并积极适应新环境的发展，制定相应的“互联网”战略，将新时代下互联网发展的优势与企业的区位优势进行有机融合。

我们看到现在新零售赋能互联网家装的诸多操作其实都是为了做用户转化，但是，如果仅仅只是用新零售的炫酷的营销方式来获取用户，而不是用新零售去改变家装的流程和环节的话，那么，所谓的新零售赋能仅仅只是停留在概念上，而不是真正对B的家装行业有任何新的改变。从这个逻辑来看，所谓的新零售赋能互联网家装不过是用户获取用户的一种营销手段而已。

消费者在皮皮拼商城任意购物一次，一元起，送50次拼团机会。预存199，三十人成团。三十人中每次两人中奖，二十八人不中。

拼不中199秒退，参与奖2元至15元红包每次。50次有一百元以上。

拼中的支付199元购货款。领取产品，(供应链产品，质优价优)奖励一条直播链接，累计奖励十条链接。申请兑换专场直播带货(公司签约明星网红)有销售保障。专场之后两天内将拼中的货款增值到两倍至二十倍奖回给幸运拼中的你。

结果是你只要参与，拼中消费赚钱两至二十倍，拼不中赚(广告红包)。

这个平台适合所有成年人参与拼购，产品质量好，价格优。拼中是消费创富，拼不中也有基本收入(2.10.15红包)。保证了平台内循环，有足够粉丝参与支持做直播流量，有大数据利润。公司除了签约明星，也

有加盟直播分店(一千家规划)培养自己网红，严选人才。

如何推广

一：推广注册免费送15次拼团。购买9.9元产品送50次拼团机会。一个人可以拼50次。

二：推广一人参加拼团奖励0.5元一次，五十次等于25元，如果推广50人拼团少收益1000元。

三：推广二十人参加拼团升为vip会员。可以拿二级0.5毛广告费。例如20人x每人分享10人x50次X0.5元等于5000元每天。

四：晋升合伙人

团队500会员，拼团50000次，享受无限新增0.3元广告费

日收入举例

$500 \times 10 \text{人} \times 50 \text{次} \times 0.3 = \text{每天} 75000 \text{元}$

五：直播链接兑换介绍:满10条直播链接可兑换一次直播推流广告收益，每条直播链接推流广告收益大约为128元~9000元之间;每条直播链接推流广告收益的算法为：实际每次拼中商品