

汐汐公主奶茶代理商城系统开发模式

产品名称	汐汐公主奶茶代理商城系统开发模式
公司名称	广州量子云力科技有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	广州天河区棠下
联系电话	13392470121

产品详情

汐汐公主系统开发联系王勇、汐汐公主系统定制——详细了解汐汐公主系统模式开发详情（费用、工期、模式、制度、功能等等）——（10年经验技术娴熟），汐汐公主软件开发，有现成案例可参考，也可按需求开发。

免责声明：此帖来源转载于网络，仅供参考，非平台方，文章内容与本人无关，不做系统的一律勿扰！！

传统行业产品盈利是通过电商、实体店、渠道供货、直播带货等方式，进行产品售卖实现盈利，社交新零售商业模式卖产品是通过私域营销的方式去进行产品的销售。

汐汐公主奶茶1盒售价258元；拿2盒时，总价为476元，单价为238元；拿5盒时，总价为1000元，单价为200元。

具体的代理商级别主要可以分为特约、总代、合伙人、创始人、董事。特约需要拿货25盒（一箱），总价3750元，单价为150元；总代需要拿货150盒，总价19500元，单价130元；合伙人需要拿货600盒，总价66000元，单价110元。

合伙人可以向公司拿货，合伙人以下（包括合伙人）的利润来源基本上都是赚差价。到了创始人级别，就可以独立开分公司了，还能拿下面合伙人补货一盒10元的奖励，相当于直推奖，合伙人下面的人拿一盒，创始人就有7块的奖励，相当于间推奖，此外，创始人每个月还可拿团队业绩的2%；董事则可以拿团队业绩的7%，下面的创始人每拿一盒，董事都可以拿5元奖励。

关于晋级机制，推广人员表示，3.3万报单（目前门槛）就可以升级为合伙人，成为合伙人后再推荐6个合伙人，就可以升级为创始人，按照六六复制的方式，当下面有6个创始人

了，这位创始人就可以升级为董事。当然，创始人和董事也可以直接报单进行升级，创始人门槛是20万元，董事则需要140多万元。成为董事还有公司营业额的分红可拿。

社交新零售商业模式讲究在卖产品的同时，企业要做代理渠道的招商，这时候企业就可以赚取创业市场的钱。社交新零售商业模式企业进行招商，主要有三种主要人群：传统产品渠道，个体创业者、同客户群体不同产品的异业联盟合作伙伴。企业通过项目招商的方式进行招商盈利。