

链动2+1——裂变模式

| | |
|------|--------------------------|
| 产品名称 | 链动2+1——裂变模式 |
| 公司名称 | 东莞市数云网络科技有限公司 |
| 价格 | .00/件 |
| 规格参数 | |
| 公司地址 | 广东省东莞市松山湖园区瑞和路1号2栋501室02 |
| 联系电话 | 18002820787 18002820787 |

产品详情

在互联网时代，商业模式层出不穷，有很多模式已经融入到企业商家层面，企业商家们都要考虑如何去创造符合客户需求的产品和服务。解决客户的问题，满足客户的需求。无论是提供产品还是提供服务，都要有非常清晰的客户价值主张。做好的客户定位，影响潜在客户，让他们变成客户，产生购买行为。

链动2+1电商商业模式，主要的就是能够打造裂变团队的同时，又可以快速地将平台销售额提高，链动模式可以说自研发出来至今，算的上是一个创新以及吸引用户，稳住会员，拓展新客户的新商业模式，下面讲一下链动2+1电商商业模式具体逻辑。

链动2+1身份机制：（以产品499为例）

代理：需要自己购买499产品，即可获得代理商身份，获得直接推荐权限。

老板：推荐两个代理即可升级成为老板身份，得到更多奖励机制。

链动2+1奖励机制：

直推奖励：例如A代理推荐了B用户也购买了499套餐成为了代理商，于是A代理就可以得到100元的直推奖励；

见点奖励：例如A老板推荐了B代理，那么A老板即可得到100直推奖励+200见点奖，那么B代理继续去推荐其他用户进入平台，那么B每推荐一位用户都能够获得200的见点奖励；

平级奖励：例如A老板所推荐的B代理，通过邀请两位用户，也成为了B老板，B老板每推荐一位用户所得收益，A老板都能从中得到相对应10%由平台发放的平级奖励。

当然在这套模式当中，有一点很关键，那就是如何才能够避免“养闲人”也就是出现“死号、坏号”的情况，平台由此设置了帮扶任务，在首推的两位代理在还没有成为合伙人之前，所有的收益都只能拿到80%的收益，剩下的20%则存放在帮扶基金当中，直到首推的两位代理成为合伙人或完成10单，才能释放剩下的帮扶基金当中。有着这样的机制，能够有效解决并且激励自己去扶持自己的一二号位代理成为老板。

这是一种非常经典的一款电商商业模式，用户在开始成为代理的时候，就只能获得一个直推奖励，而成为老板之后可以获得所有奖励机制。

通过走人留人机制，帮助下级或者通过自己的努力来晋升成为老板，都需要为上级或平台留下两个会员，自己即可脱离上级市场来发展属于自己的主市场。

总结：线上线下不管是做什么模式，平台本质还是要有卖产品为主，不做一些虚假营销，当一个杀猪盘，违背生意规则。