

汕头链动2+1系统开发

产品名称	汕头链动2+1系统开发
公司名称	广州微码互联科技有限公司销售部
价格	1000.00/件
规格参数	
公司地址	广州市天河区中山大道中379号6栋6602室（注册地址）
联系电话	13422202839 13422202839

产品详情

用户总数出现净减少，用户时长增速也出现下降。这样的“双降”背后，清晰地说明了一个真相：人口红利已经消失。中国，这个世界人口总数大的国家，在过去10年内，有超过11亿国民被智能手机和3G、4G网为代表的移动互联网大潮裹挟着加入了这次惊心动魄的奇幻之旅，在线聊天、看视频、购物成为每一个国民的日常标配。社交娱乐的互联网化易，也浅层，改变的是人与信息的关系，并没有从实质上改变人与物理世界的关系、改变商业社会的游戏规则。于浅层连接的商业模式，极度依赖用户规模的横向扩大，但一旦连包括下沉市场在内的人口红利也消失了，那些靠买量为主的流量游戏，靠上瘾机制来强行留住用户的把戏就会陷入停滞，过去靠高增长支撑起的高估值就会失效。仿佛一夜之间，潮水褪去。

链动2+1商业模式的逻辑：

平台只有两个身份，老板和会员

升级的条件；就是推荐两个用户，商城里面有一个链动专区活动

这里我们以链动专区活动的商城礼包来举例

用户购买，链动专区活动的礼包，成为了代理会员，他再推荐两个伙伴购买礼包，那就升级成为了老板

过程中可获得的优惠制度：

1、直推奖：会员推荐一个用户可获得平台奖励的直推奖100

- 2、团队奖；老板每推荐一个用户，可获得平台奖励的团队奖200，再包括直推那部分，一共有300
- 3、平级奖：老板a推荐了会员c，当会员c也升级成为了老板c。老板a可以从老板c的所有收益里面得到10%的平级奖励
- 4、帮扶制：平台会冻结老板a总收益的20%，除非达到条件方可解冻，条件为（在老板a开始推荐的那两个用户，那两个小用户也成为了老板，并且拥有十单的收益）
- 5.省市区招商奖励（跟原来云平台商城和大礼包分佣逻辑走）：省市区代理，享受级差收益，以用户下单的实际收货地址为准进行订单分佣。

属于App互联网时代的，靠装机量飞速增长驱动的泡沫游戏结束了。腾讯在2018年9月底宣布进军产业互联网，就是一个极其明显的信号：外延式增长的路径到头了，接下来进入内生式增长的周期。另一个极其明显的信号体现在支付宝身上，这家移动支付巨头一度也陷入追求用户量上涨的社交陷阱中无法自拔，当时，支付宝认为，提升用户量只能靠社交，却因此引发了一系列的争议。后来，重新找到方向的支付宝，在放弃社交后，决定切入商业和民生的数字化改造，并通过小程序构建起一个庞大的服务生态，反而意想不到地在2017年-2018年迎来用户量大涨。