

珠海链动2+1系统开发

产品名称	珠海链动2+1系统开发
公司名称	广州微码互联科技有限公司销售部
价格	1000.00/件
规格参数	
公司地址	广州市天河区中山大道中379号6栋6602室（注册地址）
联系电话	13422202839 13422202839

产品详情

“互联网+”热潮威力渐显，人们尚怀疑其发展极限，会不会出现“断点”。而“智慧化”技术和商业又再起风云，未来十年或许将迎来增长高峰。目前，“智慧化”商业模式乍现。数据处理和分析技术不断进步，开采数据资源富矿的时机已经到来。比如，我们不仅看到数据总量上的增长，更看到各类数据丰裕程度的提高。社交关系、语音、商品等数据资源持续产生，依托数据驱动的强大算法，透过在线化、移动化的产品界面，向人类提供智慧服务。简而言之，如今的时代，仅仅用传统的个人电脑和智能手机，已经不能满足更多使用场景下的所有用户的需求。未来，人与智能终端的交互方式将会变得更加自然，设备会越来越懂你，智能终端从PC到手机，人机交互的方式从键盘、鼠标到了触摸，到未来的智能互联网的时代。

链动2+1商业模式的逻辑：

平台只有两个身份，老板和会员

升级的条件；就是推荐两个用户，商城里面有一个链动专区活动

这里我们以链动专区活动的商城礼包来举例

用户购买，链动专区活动的礼包，成为了代理会员，他再推荐两个伙伴购买礼包，那就升级成为了老板

过程中可获得的优惠制度：

- 1、直推奖：会员推荐一个用户可获得平台奖励的直推奖100
- 2、团队奖；老板每推荐一个用户，可获得平台奖励的团队奖200，再包括直推那部分，一共有300
- 3、平级奖：老板a推荐了会员c，当会员c也升级成为了老板c。老板a可以从老板c的所有收益里面得到10%的平级奖励
- 4、帮扶制：平台会冻结老板a总收益的20%，除非达到条件方可解冻，条件为（在老板a开始推荐的那两个用户，那两个小用户也成为了老板，并且拥有十单的收益）
- 5.省市区招商奖励（跟原来云平台商城和大礼包分佣逻辑走）：省市区代理，享受级差收益，以用户下单的实际收货地址为准进行订单分佣。

在数字技术不断革新，营销概念层出不穷的，很多广告主都纷纷陷入了焦虑，大家都希望在移动互联网时代，找到“非常态”、“引爆式”的营销方式，但是，这样的营销往往昙花一现，很多热点都是稍纵即逝，越移动越碎片，信息越爆炸，消费者越困惑，品牌如果一味追求非常态的营销，很难建立在消费者头脑中的恒定价值。因此，品牌需要真正去思考一种常态化的存在，常态化的传播对于消费者而言代表着品牌的稳定性和安全感，而这种安全感的获取和加强，又会反过来维系并促进品牌的常态化存在。例如，消费者日常生活中的框架媒体、楼宇电视、影院媒体、地铁媒体等，这些媒介存在于人们上班、下班、娱乐、购物等场景的既定生活轨迹中，这些媒体传播的内容在无形中参与了消费者无数个真实的生活场景，在这样的环境背景下，被动式的媒体价值凸显，它提供的是一种恒定的价值参考，一种既定的逻辑存在，它构建了人们生活逻辑的网络。