

珠海链动2+1商城APP开发

产品名称	珠海链动2+1商城APP开发
公司名称	广州微码互联科技有限公司销售部
价格	1000.00/件
规格参数	
公司地址	广州市天河区中山大道中379号6栋6602室（注册地址）
联系电话	13422202839 13422202839

产品详情

无论从哪个维度，流量战争已经走向全景生态阶段，要么走横向扩张的大胃王路线，要么走精耕细作的运营路线。这几年，新浪新闻一直在悄悄打造自己的垂直深度产品，深度打造财经、体育、汽车、科技等特色栏目、特色业务，并精心打造了要闻频道，将内容深度、用户参与融入产品和运营之中，形成了独特、深度、有格调的内容生态。以新浪体育为例，从内容产出到体育版权运营，再到赛事自主报道体系的打造，都可见新浪的精细化运营内功。在自媒体崛起之后，很多资讯平台走向自媒体化，一哄而上，却带来了同质化竞争。相比之下，新浪新闻比较理性，让自己的内容无处不在，覆盖各种阅读场景，让内容、用户之间变得更加没有边界。正是这种开放思维，新浪新闻静悄悄地实现了渠道下沉，覆盖城市深入到五线。

链动2+1商业模式的逻辑：

平台只有两个身份，老板和会员

升级的条件；就是推荐两个用户，商城里面有一个链动专区活动

这里我们以链动专区活动的商城礼包来举例

用户购买，链动专区活动的礼包，成为了代理会员，他再推荐两个伙伴购买礼包，那就升级成为了老板

过程中可获得的优惠制度：

- 1、直推奖：会员推荐一个用户可获得平台奖励的直推奖100
- 2、团队奖；老板每推荐一个用户，可获得平台奖励的团队奖200，再包括直推那部分，一共有300
- 3、平级奖：老板a推荐了会员c，当会员c也升级成为了老板c。老板a可以从老板c的所有收益里面得到10%的平级奖励
- 4、帮扶制：平台会冻结老板a总收益的20%，除非达到条件方可解冻，条件为（在老板a开始推荐的那两个用户，那两个小用户也成为了老板，并且拥有十单的收益）
- 5.省市区招商奖励（跟原来云平台商城和大礼包分佣逻辑走）：省市区代理，享受级差收益，以用户下单的实际收货地址为准进行订单分佣。

类似走全景流量路线的典型的资讯平台还有UC资讯，UC定位是大数据新型媒体平台，其内容布局上，有自己的UC浏览器和神马搜索的加持，再加上背靠阿里大文娱内容生态圈，UC独有的终端合作也十分多元化。在移动终端多样化的，内容巨头们必然走向全景生态，巨头竞争将没有死角，正在改变过去的江湖格局。当然，每一家巨头对于全景的理解不同，有的走向纵向场景打通，有的走向横向扩张。