

链动2+1模式，是怎样去裂变会员，驱动品牌爆发的

产品名称	链动2+1模式，是怎样去裂变会员，驱动品牌爆发的
公司名称	东莞市数云网络科技有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	广东省东莞市松山湖园区瑞和路1号2栋501室02
联系电话	18002820787 18002820787

产品详情

企业运营讲究战略，管理者必须根据市场变化，及时调整商业模式。才能在市场这块大蛋糕中，分得一丝红利。而随着数字化转型的加速，越来越多的品牌正在崛起。

在数字化转型当中，电子商务成为许多人创业。当然，消费模式的转变也使得越来越多的人热衷于在网上购物，那么纵观如今的大环境，有效的商业模式有哪些呢？给大家分享一下链动2+1模式，是怎样去裂变会员，且驱动品牌爆发的。

链动2+1模式系统详情有哪些呢？

一、晋升机制

会员层级：代理、老板。代理：直接消费499，获得该身份；老板：直接推荐2个“代理”，获得该身份

。

二、奖励模式

1、直推奖：顾名思义就是直接推荐一个代理/会员，会员消费获得的直接分佣奖励。（比如a代理推荐b粉丝，b粉丝去下单，a代理就可以获得直推奖励）。

2、见单奖：顾名思义就是推荐一个代理/会员，会员消费获得的见单奖励。（比如a老板推荐b代理，b代理推荐c粉丝，c粉丝去下单，a老板就可以获得见单奖励）。

3、平级奖：就是会员老板与老板之间，两者身份一致的时候，平台额外补贴给上一级老板的奖励。（比如a老板推荐b老板，b老板推荐c代理，c去下单，b拿见单奖，a老板跟b老板是一样老板等级，a老板可获得平级奖）。

4、帮扶奖：完成平台设置的任务（推荐“N”人成为老板，之后才可解锁收益，没有达成每次只能解锁80%收益，剩下20%冻结成基金，完成任务之后才可解锁）（只需要完成一次即可）

链动2+1模式为什么会这么火呢？

小编觉得是有这么几个方面：1.它的等级简单，只有两个，普遍能看懂。2.裂变速度很快，在平台前期发展中，能够吸引更多用户进入。3.奖励机制足够吸引人，而且还不会伤害到平台的利润。后一个就是这个模式属于二级分销，是合法合理的。

如需链动2+1完整方案，请私信小编获取。

#区块链科技动态#