

江门市软件开发消费返现+分销、静态收益结合动态收益新消费模式“积分分红”

产品名称	江门市软件开发消费返现+分销、静态收益结合动态收益新消费模式“积分分红”
公司名称	东莞市微三云大数据科技有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	广东省东莞市松山湖园区瑞和路1号2栋403室
联系电话	15766340569 15766340569

产品详情

消费新升级，消费即投资“积分分红”消费即投资，2022积分升级版玩法“积分分红”积分等同于平台贡献值

获得的积分可转换成以下几种资产（三选一）：零钱：可直接提现，可用于平台消费

购物币：可用于平台消费、购物币+零钱形式购买产品、也可直接提现、点对点转赠

兑换券：仅用于兑换指定商品

三种资产的使用场景不同，平台运营方可是实际情况选择合适的资产

备注：此处假设积分可以转换成零钱

什么是“积分分红”？“积分分红”是社交电商中一种新的营销模式，消费返现+分销概念，用户只能在平台消费即可获得积分，积分会通过静态和动态两种方式转换成零钱，其目的在于帮助平台产生快速裂变、增加粉丝粘性和活跃度

模式不复杂，但玩得是精髓具体是怎么玩的呢？咱们跟着小编往下看

静态收益：

消费返现，用户在商城消费平台赠送等额的积分，假设A消费了100元，平台赠送给A100个积分，这里会有一个静态释放的规则，每天释放1%，也就是每天可以转换1个积分，相当于是每天给A用户返现1元；100天可以全部释放完，拿走100元

动态收益：成为会员享受初级分销加速器权益，结合分销的概念，以前分销是直接结算佣金，在积分分红模式中的玩法是加速释放积分转换成零钱直接推荐用户下单加速释放20%间接推荐用户下单释放15%

假如一天内推满5个人100个积分也可以全部释放，有可能当天就可以拿到100元成为团队长，享受超级分销加速器，团队长可以集合整个团队的力量加速释放积分、无限极基因链经理加速：30%

主管加速：40%

总监加速：50%

总经理加速：60%

备注如果同一条基因链上存在多个级别的团队长，会按照极差的方式加速释放，总加速不超过60%；

只要你的团队足够大你一天可以释放N多个100元

平台在积分返利模式下有什么优势：1、可以快速回笼资金，支持平台前期的运作；

2、赚取销售产品的差价；

3、快速裂变会非常快，而且会员粘性度很高、很活跃，平台有1万人每人推荐5个人就是5万人，5万人每人推荐5人就会有25人。

产品和返的积分一定是1:1？4、会员积分释放完之后，续积分就需要购买产品，从而提高平台的复购率

答案是否定的产品的价格和返的积分可以是1:1、1:10、1:100...，比例是可以后台自由设定的，商业模式不同比例也不同举例：假设A在平台购买100元的产品，会获得1:1.2的积分，也就是120个积分；这120个积分会按照了每天1%的速度释放转换成零钱，也就是每天转换1.2个，当100天后A什么都不做就可以拿到120元备注：该笔订单产生的积分，还没完全释放成零钱期间，如果A又在平台上面购买了100元的产品同样的也会获得100元的积分，但是不会马上按照1%的速度释放出来，需要等上一笔订单的产生的积分全部释放完，才会开始释放下一笔订单产生的积分。很多朋友会有疑问，积分分红模式下平台会亏钱？

答：不会

平台售价100元的产品，成本控制在20元之间，这里会有两种情况，第/一种是120个积分都是静态释放的，也就是每天1%速速释放的，这种情况下，每卖出去一件产品平台会亏损20元，平台会有100天的缓冲周期，至少这100天内A用户是有粘性的，平台可以通过接入第三方广告、销售其他的产品，赚回来20元，

羊毛出在猪身上，相信多少都懂这个原理。

其次是第二种情况动态释放，是通过或推荐会员加速释放，每个用户成为会员都需要购买100元的产品，也就是平台会赚80元，拿出20元来做补贴，还赚60元，完全不亏；

第二种情况是有利润空间的，可以拿出来补贴第/一种情况的用户，第/一种情况的释放的原始积分和第二种情况肯定都会有，所以说平台不会亏损。

对于用户来说在平台购物有什么好处？

1、会员可以白拿产品；

2、可以赚钱。

没有人会拒接你给他薅羊毛的机会！！！！

如何有效“提高复购率”

是每一个平台必须考虑的问题？

积分分红模式就能很好的解决这个问题，想要赚钱就需要不断地购买产品获得积分，会员通过复购获得积分，上级积分释放速度加快，

英雄露颖在今朝，一试矛兮一试刀。初出便将威力展，三分好把姓名标。

众贼见程远志被斩，皆倒戈而走。玄德挥军追赶，投降者不计其数，大胜而回。刘焉亲自迎接，赏劳军士。次日，接得青州太守龚景牒文，言黄巾贼围城将陷，乞赐救援。刘焉与玄德商议。玄德曰：“备愿往救之。”刘焉令邹靖将兵五千，同玄德、关、张，投青州来。贼众见救军至，分兵混战。玄德兵寡不胜，退三十里下寨。