

抖客商城赚佣返佣平台搭建

产品名称	抖客商城赚佣返佣平台搭建
公司名称	恒探软件网络科技（6年开发公司）
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	广州市天河区东英科技园
联系电话	WX：916966649 13729039903

产品详情

抖客是抖音电商帮助平台商家推广站外流量的渠道（抖客=推广渠道），而帮助商家推广抖音直播间的人也叫做抖客（抖客=推广角色）。个人抖客可以分享抖音直播间、小店链接给好友，好友通过你的链接下单后可赚取商家发放的佣。这个抖客可以是平台，也可以是个人。对于抖音商家来说，首先要入驻精选联盟，然后开通抖客功能并设置商品佣金比例，那么抖客角色就可以推广商家的商品赚取佣金了。

抖客商城赚佣系统开发,抖客商城赚佣开发,抖客商城赚佣源码开发,抖客商城赚佣平台开发,抖客商城赚佣app开发,抖客商城赚佣系统多少钱,抖客商城赚佣价格,抖客商城赚佣app功能,抖客商城赚佣平台介绍,抖客商城赚佣系统搭建

我们知道淘宝有淘客，淘客能给商家带来稳定的客流，而且都是按照成交支付推广费用的，成本可控。做淘宝店铺的都知道现在淘宝的流量有多贵，一般的商家承担不起，所以淘客群体对商家来说是非常友好的！商家非常乐意把营销费用花在淘客群体上。包括阿里平台对淘客也是越来越重视了，我从事淘客这几年能够清晰的感觉到。为什么？因为淘客可以给淘宝带来稳定的站外流量！得流量者得天下，看看微信对淘宝的限制，再看看抖音直播带货的崛起，淘宝是不是危机四伏？所以淘客从站外往淘宝输送流量带去成交当然更显珍贵了。商家需要流量，平台也需要流量，客户得到优惠和返佣，淘客一手托三家（平台、商家、用户），三家都满意，这就是淘客存在的意义和价值！

再说说抖客，预计2023年兴趣电商市场规模9.5万亿！抖音无疑野心蓬勃，想在电商这条路大刀阔斧的进行扩张！毕竟字节跳动主要营收过于依赖于广告，希望通过电商这条路找到第二增长曲线来支撑4000亿美金估值！尽管坐拥7亿日活用户，但想超越传统电商还得花上几年功夫，毕竟用户的消费习惯不是一朝一夕就能培养的。抖音希望更多用户在刷短视频的时候还能够在抖音进行下单消费，除了头部主播、品牌企业的销量数据不错（建立在营销团队基础之上），更多中小店家的销量是不稳定的、不确定的，通过自然搜索的流量成交还是远远不够满足平台的GMV目标！其中是需要更多普通人参与进来社交裂变，那么抖客就是在这种背景下诞生的！

抖客有发展潜力吗？

有淘客前车之鉴，早一批推广淘客优惠券平台的人都发展的不错，头部推广会员收入更是令人咋舌！当

然这个时候会有朋友提出质疑，现在淘客返佣平台那么多，抖客还有没有发展潜力？肯定有！我们知道时代在不断的发展，趋势在变化，技术在迭代更新，消费主力群体也在变，当然不变的是我们有买东西的购物需求！哪个平台方便去哪买、哪个平台满足需求就去哪买！抖音既然这么看重其电商事业的发展，那么作为平台的商家、推广者、消费者也一定能够享受到初期的红利！这样的机会可遇不可求。阿里对淘客极其重视，那么作为电商新秀的抖音自然也不甘示弱！我们作为推广者肯定能过享受到平台大的红利政策！其实想一想，抖音做电商一定会对传统电商造成威胁，并且在传统电商的尾部商家已经纷纷逃离转战抖音直播电商！希望能过抓住初期红利，因为这就是当下的趋势。正所谓一荣俱荣，作为淘客来讲也同样有很大的发展潜力！