

抖音团购、美容、美甲、美睫、汽修、蛋糕

产品名称	抖音团购、美容、美甲、美睫、汽修、蛋糕
公司名称	海口美兰抖琦琦文化传媒工作室
价格	.00/件
规格参数	团购开通:600 主页真实号:123 粉丝团购:123
公司地址	【电话烦、手机号同微】
联系电话	18897981244 19979808844

产品详情

商家怎么开通团购活动?#抖音团购#团购#足浴 #按摩#美容美发 #餐饮
#团购达人#团购功能怎么开#团购商家入驻#团购达人入口 #报白 #团购达人

商家怎么开通团购活动?#抖音团购#团购#足浴 #按摩#美容美发

一般会有以下常见的五种情况

: 立马去评论区留言咨询:您好,怎么预约?

去后台私信问一下:您好,我想预约

找到客话,打电hua到店咨询

记下店名,打开某团某评app,搜索店名看看套餐然后下单预约

找到抖音视频右下角就有团购链接,真的是99元,我直接就是一键下单

当然还有一些情况,比如客户根据地址直接去到线下门店的,这种情况比较少,我们在此不讨论哈

首先,我们对比这几种情况,有经验的商家肯定就能明白,我们*想要的是第五种情况。为什么呢?我们接下来逐条分析客户的心理。以及面对这五大情况,我们分别需要怎么做,才能在转化环节避免错失客户

-
**种和第二种情况,客户在等待商家回复的时间里,可能已经沉浸在其他视频中无法自拔了,很容易忘了想要预约这个事情(至于后台的消息,很多客户一般都不会去看)

第三种情况:首先因为很多平台都不允许商户直接留电话,客电话的显示位置又不是那么明显;其次很多客户都不喜欢打电话;第三如果碰到店里都在忙,客户打电话遇到无人接听,而一般店里也不会有回电(每天那么多电话,各种骚扰电话都有,真是回不过来),客户二次来电的机率也比较小(除非是特别吸引的)

第四种情况:喜欢刷抖音的小伙伴都知道,一般我们暂时还不想离开抖音这个快乐源泉,抖音又没有一键跳转其他平台的购买路径,所以遇到这种情况客户一般都会选择,先去我收藏夹吃灰吧哈哈哈

第五种情况:抖音团购支持无理由随时退款,那我先一键下单购买,然后继续刷视频,反正购买了团购会出现在订单那里,哪天有时间想去了再去订单页面找店里预约就行

看到这里,相信大家都能明白,一个好的转化路径,是至关重要的。以及,美业门店做抖音拓客,为什么要选择上架抖音团购了

在此我们也给大家整理了转化路径的几个细节建议

: 明确的转化交易路径,比如:上架可直接支付下单的抖音团购

明确的转化指示,比如:点击视频右下角获取视频同款团购等

完善的多种转化路径,比如:检查门店页面电话是否正确且能正常接听;电话/消息提示音设置;设置客户私信自动回复;开启平台在线预约入口提示;还有经常查看私信及评论区,避免错过客户信息等等