链动2+1模式会什么那么火？有什么优点？

产品名称	链动2+1模式会什么那么火？有什么优点？
公司名称	东莞市数云网络科技有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	东莞市
联系电话	18665158422 18665158422

产品详情

如今所谓的电商模式是怎么理解的，为何这么火爆？主要就是在打破了传统微商以及传统电商的思维以及卖货方式，而链动模式其实就是抓住了消费者渴望实惠和性价比的一门创业利益需求，企业把产品成本与价值之间的利润进行重新分配，用于吸引用户。

下面跟大家分享一下近期比较火爆的模式——链动2+1模式

什么是链动2+1模式？

链动2+1两个身份：代理商、合伙人。以自酿酱香型白酒，市场价599元，现在平台福利售价499元为例

【代理商】：需要自购买499产品（可自定义），就可以获得【代理商】身份

【老板】：推荐两个代理商，就可以升级获得【老板】身份

身份晋升制度说明：

①V1 身份：购买平台所关联的商品或是礼包，就会成为 V1 身份。

②V2 身份：在自身已成为 V1 身份的基础上，同时去直推两个 V1，即可升级 V2 身份。

③V3 身份：在无任何前提条件下，用户只需直推 N 个 V2 及以上用户，再去购买指定礼包后，即可升级 V3 身份。

2+1链动多个奖励模式：

1、直推奖：推荐一个用户消费499，获得直推分佣奖励。（比如A代理推荐B用户，B用户去下单，A代理就可以获得直推奖励），推荐两个用户可直接升级为老板身份，同时留下

2、见单奖：成为老板身份，跳出副市场后，建立自己的主市场，每推荐一个代理/会员消费499，获得见单奖励。（比如A老板推荐B代理，B代理推荐C用户，C用户去下单，A老板就可以获得见单奖励）。

3、平级奖：就是会员老板与老板之间，两者身份一致的时候，平台额外补贴给上一级老板的奖励。（比如a老板推荐b老板，b老板推荐c代理，c去下单，b拿见单奖，a老板跟b老板是一样老板等级，a老板可获得平级奖）。

4、帮扶基金：机制针主要针对于避免平台“ 养闲人 ”，必须完成平台设置的任务（比如：条件1.升级成为老板；2.团队下面订单达到10单。满足才可百分百的解锁收益，如没有达成每次只能解锁80%收益，剩下20%冻结成基金，完成任务之后才可解锁）（只需要完成一次即可）这个机制就是激励每个人去扶持自己的一二号位代理成为合伙人。

帮扶指定任务；

1.之前直推留给上级的个团队c1和c2均升级为代理级别身份或老板级

别身份

2. c1和c2团队伞下订单超过10单，也就是d1d2d3d4几位直推用户下单【也包括c1和c2两位代理下单】也是算在10单以内。

当然在这套模式当中，有一点很关键，那就是如何才能够避免“养闲人”也就是出现“死号、坏号”的情况，平台由此设置了帮扶任务，在首推的两位代理在还没有成为合伙人之前，所有的收益都只能拿到80%的收益，剩下的20%则存放在帮扶基金当中，直到首推的两位代理成为合伙人或完成10单，才能释放剩下的帮扶基金当中。有着这样的机制，能够有效解决并且激励自己去扶持自己的一二号位代理成为老板。

链动2+1模式会什么那么火？有什么优点？

链动2+1模式的优势就在于，能够依照原有的微商商业模型推导出全新的商业理论及实践思路，通过重新设计商业模式和制定商业规则，开辟出一种创新招商赛道。更为重要的是，链动2+1这个新的商业赛道能够融合供应商、平台、消费者，让三者都能根据自身需要获得利益，从而形成一个充满高活跃的商业生态圈。