

# 大健康产业：如何帮助线下商家解决线下经营痛点？异业联盟结合共享购了解一下

产品名称	大健康产业：如何帮助线下商家解决线下经营痛点？异业联盟结合共享购了解一下
公司名称	东莞市微三云大数据科技有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	广东省东莞市松山湖园区瑞和路1号2栋402室
联系电话	13728755927 13728755927

## 产品详情

当今线下实体店经济困难重重，疫情的爆发更加是让他们雪上加霜，所有行业都面临着巨大的挑战，特别是传统的小型企业、商家、厂家无一不在承受着这些痛苦。

“实在是太难顶啦！！！”

那么如何才能帮助线下商家解决他们的线下经营痛点呢？

异业联盟又叫座异业合作、商家联盟，简单的一句话就是将各种不同行业的商家联合起来，将资源进行整合，达到流量资源共享。

很简单的一个比喻，你是开烧烤店的，这个时候找到一家做奶茶的合作，在你店里吃烧烤的客人，到时候可以凭着你店铺的小票去到奶茶店里面去优惠买一杯奶茶，而奶茶店消费来到烧烤店的用户可兑换两个串串。

对于消费者来说，这也是一种能够促进消费优惠。

对于商户而言，入驻平台当中并不需要门槛，只要能够提供商品以及服务，同时入驻到联盟平台的商家都可以得到平台提供的独立后台系统，可用于收银、后台管理以及库存管理。

对于消费者而言，加入平台成为整个联盟的会员，并不需要任何门槛，而且无论是衣食住行，还是同城购物，都可以在联盟当中完成，联盟平台当中会具备一张联盟会员卡，但凡入驻平台的商家都是一卡通用，非常便捷。

那么其实这异业联盟商业模式，就只有一个弊端，其中的消费场景太过单一，并且不能够给消费者实际的收益，只是停留在基础的消费优惠当中。

在结合共享购之后，将会让用户会员的留存，以及平台商家的加入相对于单个异业联盟，更加具有诱惑力。

共享购商业模式，其中具备两种资产：

1、共享值：用户消费即可获得，其中唯一的作用就是可以转换成为共享积分。

2、共享积分：用户通过共享值转换成为共享积分，可在平台的C2C市场当中进行交易，也可留在手中等待增值，其价值具备上下浮动，根据每日空投数量来给到用户手中。

其中对于商家而言，入驻平台就需要在平台当中缴纳价值500元的共享积分，商家每销售一定的产品就需要扣除一定的共享积分，从而达到销毁共享积分的目的。而商家手中的共享积分也会随着平台的发展，进行升值，对于商家可销售更多的商品。

当共享购结合异业联盟之后

对于消费者来说，不仅仅可以在异业联盟里面的众多商家进行消费，还能利用商家让利额度10倍的共享值，来转换成为共享积分，通过共享积分的方式来获得收益。

对于商家来说，随着让利越多，用户消费者就越愿意在商家的店铺当中消费，因为能够获得更多的共享价值来转化成为共享积分。

其实异业联盟结合共享购，就是将消费创业、共享经济结合在一起，从而达到促进新经济发展的目的，对于平台来讲，能够收获更多的流量以及收益。