

汐汐公主代理分销系统

产品名称	汐汐公主代理分销系统
公司名称	广州金诺互联网科技有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	广州天河区
联系电话	15222177508

产品详情

汐汐公主系统开发找【刘羽】，汐汐公主系统定制——详细了解汐汐公主系统模式开发详情（费用、工期、模式、制度、功能等等）——（10年经验技术娴熟），汐汐公主软件开发，有现成案例可参考，也可按需求开发。

温馨提示：文章资料收集于互联网，仅作为开发需求者的模式案例参考作用，与平台没有任何关系，如需定制系统请详询，玩家勿扰。

====系统软件开发公司====

做互联网的和传统行业的人思维上存在着一定的差异，就拿互联网电商的、分销、裂变、留存等等方式来说，互联网思维的人也许会注重产品，但卖的绝对不是产品，但凡是只靠卖产品来发展的，基本上很难做大，而传统的企业往往最注重产品的品质，同时将产品视为第一，但是在营销和布局市场上就显得颇为保守。

汐汐公主奶茶1盒售价258元；拿2盒时，总价为476元，单价为238元；拿5盒时，总价为1000元，单价为200元。

具体的代理商级别主要可以分为特约、总代、合伙人、创始人、董事。特约需要拿货25盒（一箱），总价3750元，单价为150元；总代需要拿货150盒，总价19500元，单价130元；合伙人需要拿货600盒，总价6000元，单价110元。

合伙人可以向公司拿货，合伙人以下（包括合伙人）的利润来源基本上都是赚差价。到了创始人级别，就可以独立开分公司了，还能拿下面合伙人补货一盒10元的奖励，相当于直推奖，合伙人下面的人拿一

盒，创始人就有7块的奖励，相当于间推奖，此外，创始人每个月还可拿团队业绩的2%；董事则可以拿团队业绩的7%，下面的创始人每拿一盒，董事都可以拿5元奖励。

关于晋级机制，推广人员表示，3.3万报单（目前门槛）就可以升级为合伙人，成为合伙人后再推荐6个合伙人，就可以升级为创始人，按照六六复制的方式，当下面有6个创始人了，这位创始人就可以升级为董事。当然，创始人和董事也可以直接报单进行升级，创始人门槛是20万元，董事则需要140多万元。成为董事还有公司营业额的分红可拿。

以往的平台不管怎么经营，往往都是运营者挣钱，而用户在平台都是消费者，但随着各种模式不断地更新，也就出现了这种以经营者提供平台，任何想要挣钱的用户都有机会挣到钱，这听起来很想股权分发，让员工也参与店铺分红，成为店铺合伙人，因为这种模式zui能够激发员工的积极性和主人翁意识。