

【全民拼购】为什么能占据市场

产品名称	【全民拼购】为什么能占据市场
公司名称	东莞市数云网络科技有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	广东省东莞市松山湖园区瑞和路1号2栋501室02
联系电话	18002820787 18002820787

产品详情

基于社交电商的商业占有着”信任“的先天优势，把自己的使用体验分享给自己的朋友和亲人，无论是基于感情还是友情，起初的意愿天论是什么，都不得不尝试购买。所以能够帮助到企业或代理商快

熟变现，而品牌或企业则能通过制定可复制的商业模式，通过培训指导自己的代理一起同频共事，实现商业模式变现，因为在产品高度质化的，传统行业以及传统模式已经到了瓶颈期，在这种情况下建议各位商家以及想自行创业的朋友们应该多了解以及学习全新的商业模式，跟上市场的脚步，才不会被市场所淘汰。【全民拼购】为什么能占据市场，正是因为他的利他性。帮助消费者赚钱才是好的商业模式。必免风险：一、传销，二清，非法集资，税务方面。1.传销定义：刑事传销（如权建，以假贸产品，夸大产品功效保证而导致人员“SW”的）。2.工商非法传销：多层级为巨大利益驱使，众多参与者甚至诱骗其亲朋加入，致使家破人亡，社会危害极大。解决方案：云集模式+分红模式。云集开始用团队模式也是罚了970多万。整合店长注册个体工商户跟公司签约，个体户又可以120万以内免税，超过是1%税点收。公对公概念，但级别还是要有的，以平台加权分红模式来分，不按关系链订单

每笔层级抽，是按平台利润补贴拿来权重分红。二、关于二清1.没有任何支付牌照的收商户的钱都是属于二清，如美团，后面买了个支付牌照就可以解决。解决方案：公司有对接第三方支付：汇聚，通联支付。保证平台不代收商家的钱，由第三方结算给商家代理用户。三、非法集资1.合同诈骗，引诱集资，层层下套。解决方案：不承诺，不保本保收益。四、税务方面1.用户，代理，商家通过平台赚取的收益都称为劳务报酬，都得交税。解决方案：用云集模式为例，灵活用工。公司与会员代理签约，公司给代理个体户开票。或者用财务宝功能，月结，线下公司打款给用户、公司代交税。2.灵活用工：跟外包合作，功猫或者粮响社，通过电子合同跟用户签约分销的钱，平台把款打给工猫，由工猫开票给公司，把款再通过工猫发放给用户。粮响社是收7%总结：做一个平台只要不欺骗消费者，以民为本，为民益为中心。不做大不影响，做大了若被查，只要你的税务方面没问题，一般都不会把自己搭进去。就如：未来集示。他是在广西推广的时候，被广西工商查是说传销。但又是广州注册的公司，所以又交回广州工商局查，但人家税务方面没问题，所以又把他公账解封了，换个名字又开始运营。很难说谁的产品一定好过别人的产品，对于企业或者抄

盘手来说，这种传播的针对性不一定是好的，但销售转化率高，企业成本低，终的结果是你当年没有见过某个产品投刚刚，但它的度很