

# 郴州双网联网防盗报警系统、零话费联网报警系统

产品名称	郴州双网联网防盗报警系统、零话费联网报警系统
公司名称	深圳深安物联网电子有限公司
价格	1.00/T
规格参数	
公司地址	广东省深圳市南山区西丽麻磡工业区18号9栋
联系电话	0755-33022507 15920086510

## 产品详情

双网联网防盗报警系统、零话费联网报警系统、0”话费联网报警中心

城市联网报警系统、电话联网报警系统

联网报警服务、神眼联网报警、神眼联网报警系统

店铺看防联网报警、店铺看防联网报警系统、联网报警

商铺看防联网报警、商铺看防联网报警系统、联网报警系统

商铺看防联网报警、商铺看防联网报警系统、联网报警中心

安防金矿

人们的安全无价，令你快速进入安全技术防范行业，在保护人民生命财产的安全，保障我们拥有“温馨、安全和舒适”的生活环境同时，更将获得滚滚不断的经济回报！

### 1、出售产品，安全无价

个人小型防盗用品不同其他产品，人们为了赢得安全的生活环境，通常不会太在意产品价格，加之深安集团是防盗报警器的源头生产基地，同时我们根据不同的客人的情况有多种合作模式，造成产品进货成本低廉，所以深安防盗系列用品的利润率在150%左右。

## 2、联防服务，日进斗金让你一年成为百万富翁！

运营商在当地建立深安安防服务系统之后，运营商提供7 x 24小时管理服务，监控中心的专业接警人员随时待命，时刻保护您远离恐慌、胁迫、入侵等危机事件。如果有窃贼非法入侵，警报将被自动触发，传送到随时待命的监控中心。当恐慌和胁迫事件发生时，紧急救助指令将立刻从监控中心发出。同时提供在入侵或者其他危机情况下第一时间通知110到达现场救助的服务，提供多一份安心感。无处不在时刻保护您——挚爱的人和重要资产。对自愿加入安防服务系统的用户每月收取安防服务费50元一个月，住户得到安全保障，我们日进斗金，我们又多了许多长期用户，他们的效果就是我们最好的广告！像做电信一样做运营商永续经营。

### 投资成本分析：

接警控制中心硬件设备一次性投入5.5万元.

### 投资效益分析

#### 1、商铺仓库型

一个县级城市有各类店铺和仓库5000多家有，按10%的商户加入联防报警系统的话即有：

$5000 \times 10\% = 500$ 个用户；按每户每月收取安防服务费50元/月（服务费根据地方经济定），合作伙伴年收入为：

$500 \text{户} \times 50 \text{元/月} \times 12 \text{个月} = 300000 \text{元}$

#### 2、家庭用户型

一个县级城市有家庭保守来统计有20000户家庭，我们按3%的家庭用户加入无线联防报警系统的话即有：600个用户按每户每月收取服务费50元/月（服务费根据地方经济定），合作伙伴年收入为：

$600 \text{户} \times 50 \text{元/月} \times 12 \text{个月} = 360000 \text{元}$

#### 3、初装费销售

合作伙伴向用户收取设备初装费可以在代理价的基础上附加35%作为销售利润，合作伙伴一次性可以获得产品利润为：

单品销售总额 $\times 35\%$ 约在60000

（以上收入仅此是家庭、商铺、仓库的统计,还不包括企事业单位的用户在内）

收入合计：720000元/年

### 三、利润分析：

总收入为：72万

1、硬件设备:5.5元

2、人员工资约:7万元/年

3、办公费用:5万元/年（包括水电费、电话费、房租）

4、等其他杂项开支:2.5万

开支合计：20万

净利润为：72万 - 开支20万 = 52万

二年开始年利润稳定在50万元以上。那么有20%、50%的商户和家庭、企事业单位的加入呢？好的项目赚钱持久是根本，商户每年续费，合作伙伴利润可观，年年都赢利。一次性投入硬件设备永久性收益，就像电信业一样，摇钱树任你摇，使赚钱变的更稳定更持久。

### 售后服务

三个月包换，一年保修。

除人为损坏外，任何时候设备出现问题无条件更换，终身维修。

### 营销方案

根据我们的市场成功经验，我们特别建议各地合作伙伴参考从以下几方面开展

“城市安防服务系统”安防产品的销售、销售工作：

- 1、首先在当地闹市商业区、沿街商铺进行报警设备功能的宣传，让商户了解到联网报警系统的报警功能，并把宣传资料发放到每个商铺的老板手中，记住必须见到老板本人，由于沿街商铺夜间盗窃发案律高，业主容易接受，而管理中心又便于管理。发展商铺防盗报警是“城市安全防范报警系统”主要客源之。
- 2、招聘业务员进行专业化培训，针对经济条件较好的住宅小区、别墅区、厂区、仓库他们对“城市安防服务系统”产品都有相当的需求，如果业务员工作得当一定会取得不错的业绩。
- 3、通过和房地产公司及物业管理公司合作销售“联网报警系统”安防产品。选择部分已滞销的楼盘，动员开发商将“联网报警系统”作为其促销手段。
- 4、向企事业单位、财务室销售“联网报警系统”报警器产品。

5、在具体的实施过程中，经销商还应利用一些“突发事件”进行产品营销，比如某个小区发生窃案、火灾、煤气泄露等情况而及时开展“联网报警系统”安防产品的宣传及服务。

6、每个县市都有治安巡逻大队属当地政法委直管承担当地治安巡逻职责，而他们的工作具有一定的盲目性，他们也不知道哪里要发生警情，实施的只是一种人防保障，你可以和当地政法委结合由其下发指导性文件要求所有临街门店和专业市场加装技防措施，你负责投资建设城区联防报警系统，由治安巡逻大队负责出警，你按户给予治安巡逻大队一定工作经费。社会治安好了，侵财案件少了，政法委出了政绩，也响应了国家平安城市的建设，治安巡逻队得到了实惠，你拓展了业务三方皆大欢喜，真正的实现了“三赢” 欢迎有实力的客人，愿意从事从事新行业+高利润+政府支持的行业———联网报警器、报警系统、联网报警系统、报警中心，商铺防盗报警、110联网报警系统、城市联网报警系统、联网报警系统的商家和个人给我们联系

目前公司与各地民政局合作的无线呼叫器项目、呼叫器、呼救器、老人呼叫系统、老人呼叫器、平安钟、爱心通；与电力/通讯运营商合作的塔架基站防盗项目、基站防盗报警器、GSM基站防盗报警器；与各地保安公司合作联网报警项目，联网报警、小区联网报警系统；与公安部门/通讯合作平安城市项目，如天眼，天网等；由于物联网的到来开发的有物联网报警系统，为了适应三网合一开发的tcp/ip网络报警主机。欢迎各界朋友来电咨询或来厂参观指导。

现面向全国各省市招代理、经销、OEM商，联通3G视频看家、电信电话手机3G看家 基站防盗项目合作，欢迎来电咨询或来厂参观指导！深圳深安物联网电子有限公司 招商部经理：肖军  
公司直线：0755-33022507 邮编 518055 手机：15920086510 邮箱：

[2355231498@af100.com](mailto:2355231498@af100.com) QQ: 2355231498 公司网址：<http://www.chinesessg.com/?7001>

公司地址：广东省深圳市南山区西丽麻磡工业区18号9栋