

链动2+1融合分享购模式，带你走进传统电商的另一道分支

产品名称	链动2+1融合分享购模式，带你走进传统电商的另一道分支
公司名称	东莞市微三云大数据科技有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	广东省东莞市松山湖园区瑞和路1号2栋402室
联系电话	13728755927 13728755927

产品详情

时下不单单是线下一些行业龙*头，正处于一个慢慢降落的风波，相较于比较好完的互联网企业也在处在以下裁员的的浪潮之中。

种种迹象表明了，如果想依照之前的销售市场商业运营模式进行商业服务优点早已化为乌有了，传统电商销售市场已经出现了饱和状态的趋于。

那样时下要想走电子商务路面，由线下推广转型发展到网上之中，就不得不说到社区电商平台，作为电商行业的另一道支系，社区电商平台具有传统电商所不具备的社交互动、传播性，而且更具有社区电商平台的特点也有许许多多商业运营模式五花八门。

而作为可以在短期内发展平台团队商业运营模式——链动2+1商业运营模式，又是通过什么来引流拓客呢？链动2+1商业运营模式可以借助原有微商代理业运营模式，所推论出一个全新的商业运营模式及新的购物返现基础理论。

根据再次设计商业模式及其制订一个新的商业规则，开拓出此外一条新的创业跑道。链动2+1重要的就是可以结合经销商、服务平台、顾客，可以让她们三者合二为一，都可以让他们从中得到一定的盈利，终形成一个充斥着高活动性的商业生态圈。

链动2+1模式分析：

真实身份体制具有2种真实身份：

代理：需购买平台指定代理礼包就可以变成该真实身份；

老板：在立即强烈推荐2个代理以后，就可以变成老板真实身份。

奖励机制具有四种：

直推奖赏：代理每推荐一个客户选购代理礼包即可领取直推奖赏。

见点奖赏：变成老板以后才可以享受，上司的下属每推荐一个客户，即可领取见点奖赏，而且老板立即推荐一个客户既能获得直推奖赏 见点奖赏。

同级奖赏：上司的下属代理，在成为老板以后，上级领导老板可获得下属上司的10%的总收益补助。

扶持体制：为了确保平台上的稳步发展，那就需要确保代理在成为老板时，强烈推荐的消费者必须是活跃性账户，如介绍的2个账户并没有进行服务平台所设定的服务平台每日任务，老板也只能是得到80%的盈利，剩下的20%冻结变成扶持股票基金。

自然一个好的商业模式，都是有一定归属于他佳的区域。链动这一方式可以合乎一切一个平台早期需要手机流量增长，而且当服务平台之中的客户能够迅速得到丰厚的赢利见到与此同时，客户的自觉性就会被激发起来。

自然客户的自觉性激发起来以后，只是仅用到连动这一款方式将就会显得比较平平淡淡，加上此外一款可以从服务平台长期相对稳定的商业运营模式，可能将所有引流方法到服务平台的消费者，死死地锁住在行业之中。

共享购商业运营模式，可以结合连动一起运用在行业之中，客户在进到服务平台以后，并无需任何门坎，就能享受平台对接的某猫、淘宝、某多多、某团等主流电商平台的领优惠券交易，手机话费充值、水电气可以享受优惠折扣。

而共享购方式选用五人公排滑掉体制，精英团队选用1：5的构架，五五拷贝，第*一层5人、第二层25人、第三层125人依此类推，每一位客户下边都有五个排位赛，在排位赛快满了后将就会自动滑掉到下属落位之中，而且不仅客户独立强烈推荐的消费者将进行排位赛，全自动进到服务平台的消费者也就会自动落位到在其中，做到上帮下扶的功效。

那样用户使用在行业领优惠券交易，所形成给到你平台上的提成奖赏，可能分成四份，开展合理安排。

1、自买奖赏，客户自身购买商品会有40%的提成给到你客户自身；

2、共享奖赏，客户购买商品以后，按照他的第几笔订单信息，就分发送给到他的第几个上级领导，依照佣金的40%进行分割；

3、地区奖赏，在平台发展到了后期时，可以按照部位进行区划，将一部分区域范围佣金的10%给到你地区代理；

4、平台服务费10%。

对客户来讲，要想获得这种奖赏，那就需要在行业之中强烈推荐五个客户，及其交易九笔。

两款模式融合好用，链动之中分享的客户在共享购之中也算是一位，在链动之中的客户变成老板以后，

可以享受共享购之中的盈利，引流方法蓄客融合于一体。