

酒业 链动2+1模式商城开发

产品名称	酒业 链动2+1模式商城开发
公司名称	东莞市微三云大数据科技有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	广东省东莞市松山湖园区瑞和路1号2栋402室
联系电话	13728755927 13728755927

产品详情

利用大数据智能化平台，新零售平台是基于人际关系的分享模式。优质的产品经过身边朋友的分享，自己用过，亲身体验过的产品才是值得发分享的。链动2+1商城模式系统加强了用户的体验，利用社会的效应进行传播，实现裂变模式销售，所以链商城会进入一个分享经济的时代。

链动2+1分销模式：

设置链动的商城模式的等级，有两种制度，老板，代理。

用户想要获得收益那就必须走代理，成为代理就需要购买和推广商品。

当代理后想要获得更多的奖励，那就需要成为老板，成为老板就有更多的奖励制度。

想要成为高*级的代理，需要购买代理大礼包，成为老板推荐两位用户就

能成为老板，还可以享受三种奖励机制。

分销模式玩法：

每一位代理升为老板后，都需要给上级的老板留下两个原始的客户，这就是感恩机制规则。

其中设置的任务达标后，代理没有达标的话，只能将其中的80%，而后边的20%的收益则冻结成为帮扶基金。

电商模式前期还是依靠的是平台自己的流量，也是主要的盈利方式，任何的营销方式都是建立在有自己的平台基础上，每一个客户都有连带的效果作用，新用户前来又代表着新的客户获取。

市上的链动2+1商城系统是把流量获取转化成为了新用户的带入，这就是为什么叫链动2+1商业模式，主要是新用户能带来更多的用户。

该商城系统也有二级分销商的板块，多层多级，合理的进行各种奖励制度。

下级用户成为老板后，还会留下之前的用户，下级的成为老板也会帮上级获得帮扶基金。

目前的三大消费环节就是人，货物，平台场地，任何的时候都是不变的。创业者都要考虑好这些因素，结合轻资产创业，在发展的道路上求创新，差异化，以相对较低的成本，较快的速度来覆盖市场，建立属于自己的品牌市场。

新零售俗称社交新零售销售，记住社交新零售的运营模式，线上线下，物流紧密结合。