

美丽天天秒深度解析微商团队帮扶模式，微三云钟小霞

| | |
|------|--------------------------|
| 产品名称 | 美丽天天秒深度解析微商团队帮扶模式，微三云钟小霞 |
| 公司名称 | 东莞市莞带大数据科技有限公司 |
| 价格 | .00/件 |
| 规格参数 | |
| 公司地址 | 广东省东莞市松山湖园区瑞和路1号2栋402室 |
| 联系电话 | 13143659518 13143659518 |

产品详情

从PC互联网时代开始，中国移动互联网上半场受益于人口红利，下半场受益于打通实体和虚拟经济，从消费互联网转向产业互联网的红利。

微商从萌芽至今，经历了雏形期、基建期、成长期、井喷后下滑期、回暖及升级期。尤其在被纳入电子商务经营者范围后，行业将掀开新篇章。

分享个*近比较火的商业模式。

平台一共有两个身份，一个是代理，一个是老总。

花费499成为代理，代理直推代理可得100元。此玩法核心就在于升级为老总，老总升级规制：直接推荐2个代理即可以成为老总。

利益：可单独一条线发展自己的新的市场

利益：老总推介代理是奖励金300元

利益：还能够团队拿**盈利，即间推代理升级为老总的200元。

利益：老总同级奖。拿直推代理升级为老总收入的10%，平台额外奖励的。

举例：A代理推介B,C代理，A可以得100元+100元，即A升级成为老总。

当B也想成为老总时，则B要直推B1代理跟B2代理，B得100元+100元，而A团队间推的200元+200元。

当此时B就成为老总就可以单独开发新的市场了，而B1跟B2还是留在A老总这条线做业绩，当B1也想成为老总时，也要再发展直推2个代理如B3跟B4，而A一直可以获得团队间接推荐盈利200元+200元。

也就是说会一直都有团队新增代理的业绩，一直有人帮你做的市场，，，

当B老总发展新的市场时，则要再发展新代理D时，B就得300元。同样D想要成为老总时，也可以直推两个代理D1跟D2，此时D得100元+100元，而B老总拿团队代理间推200元+200元。D板又可以单独开发新的市场了。

而D1跟D2还是在B老总的团队，D1跟D2代理也想成为老总单独开拓市场时，也要为B老总留下2个做的市场的，以此类推。。。

同级奖：当下级老总单独出来后，但因是上级老总扶持出来的，所以平台还额外拿出下级老总收入的10%奖励金给同级老总。始终都有同级盈利。

商城零售奖：不论是会员注册，还是代理，还是老总，只要你发展的，只要下级在平台花费任何产品，上级有零售的利润。为何代理愿意帮你做的市场呢？

总结：加入门槛是499元，只要在商城中购买产品就可以成为会员。成为会员后可以以所谓优惠的价格购买商城中的产品，还能够推介别人购买商品，自己赚分享佣金。但是*关键的还是成为会员后拿到代理条件，可以推介别人加入平台，推介成功后可以得到100元的推介奖励金。成功推介两个人后就可以升级做“老总”，达到老总级别再去推介就可以获得推介奖励金300元。原来推介的两个会员就给原来的老总留下了，他们再去推介会给你原来的老总返利。

因为代理只能拿直推代理的100元及零售的利润。只有升级为老总后就可拿团队新增业绩及同级奖。而成为老总后就可单独发展新的市场，下级要成为老总，始终都要为上级留下两个代理做的市场的。不用担心没有人做的市场