

wifi二维码推广

产品名称	wifi二维码推广
公司名称	锦江区故藏天下网络科技有限公司
价格	9.90/个
规格参数	wifi小程序:1
公司地址	成都市锦江区华润路14号附2号
联系电话	13879912273 13879912273

产品详情

门槛低、可复制、潜力大，*近wifi贴码小程序的客户比较多，我确实回复不过来，而且很多小白的问题实在让我无法回答，问的问题实在是太无聊，所以这篇文章我做了一个关于wifi贴码小程序全程梳理，希望大家能够清晰的了解清楚这个项目的实操性怎么样，话不多话，直接上正题。

WiFi贴码盈利逻辑

商家自己有WiFi提供给顾客，一般都是在墙上贴账号，或者顾客会问服务员店里的wifi多少，这样无疑很麻烦。那么我们的wifi贴码小程序就能解决这个问题，我们直接给商家的wifi账号通过技术手段复制到我们的贴纸上，客户进店只需要扫码打开小程序就能连接门店的WiFi。

客户扫码连接wifi的时候会展示一个6-15秒的，由腾讯对接结算的，这样每次扫码都会有对应的费给小程序运营商（也就是运营这个小程序的人）平台拿到收益可以分配给下面团长，拓展员，商家，这样四方得利。

商家提升服务：商家解决了门店顾客询问wifi的麻烦，提升了门店服务，还可以得到平台的分成，顾客再也不用询问或手动输入：

推广者收益：团长和拓展员在推广这个wifi贴码的时候，可以获得平台分成的顾客连接wifi看的分成。

平台流量：运营这个小程序的平台来说，直接对接上腾讯流量主，跟大公司的合作，更加安全靠谱，同时小程序拥有了一定的客流量，从而更多商家愿意付费在你平台发放优惠券等活动，以及项目融资。

对于腾讯：大量公司在腾讯做推广自己的产品，既然有商找腾讯推广，腾讯就要有流量输出，这个流量就是我们小程序里面的流量主。

流量主收益情况：流量主具体收益要根据腾讯来的，一般来说，流量主分为曝光，点击，和15秒这三种，其中曝光比较低，大概0.3以下，15秒一般0.3以上，点击的话比较快，一般来说在1元以下，具体还要看腾讯给的具体收益，以上给的仅供参考

图片

商家的WiFi本身是免费连接的，但是配合咱们的系统之后可以多一份收益，将闲置的资源利用起来，对于商家来说多一份收益，操作不麻烦，很容易成交的己店内活动全城曝光店内后期可以发布店内优惠券，吸引客户到店消费，同城优惠券是券平台曝光的，因此对于商家来说也是解决了一个流量问题，WiFi本身就是一个流量入口，借助这个入口就能创造更多的奇迹。多一份躺赚的机会商家每天店里至少有上百号量，大一点的店还不止，因此让这些流量给商家带来二次收益，对于商家长年累月累计，也是一笔不错的收益。

推广其实并不难，难得是要有决心和毅力去执行，而不是看到的各种问题，而迟迟不动，互联网项目都是一个红利期，而当红利期过了，风口自然就散了，很多人都是在左顾右虑的时候，整个市场都在推广和执行，然而当你想做的时候，就是给别人做嫁衣了，白费功夫，通过市场的实测绝大部分商家都是很乐意接受的，本来商家店里的WiFi就是免费提供给顾客使用的，现在我们给商家的WiFi升级赋能之后就变的更有价值了，*重要的是商家还能设置店里的优惠活动仅需拓客引流，起到宣传的效果，因此好的项目并不多，前提是要行动起来。

创业的本质是什么？赚钱！可是有些自私的人不想别人，所以这些人，永远赚不到钱，这就是共享经济的玩法

其实这个道理很简单，只要我们懂得这个道理，那么把自己的平台运营起来就会显得非常容易了。因为会有很多人原因主动进入到你的这个程序当中来跟着你去做事，有了足够的用户基数，那么不管做什么都会是赚钱的。

说白了，什么事共享，就是人数够多！

说个*简单的例子，我们出去吃饭或者逛街，街头人员流动比较大的地方，到处都有这样一个产品，那就是“共享充电宝”。那么这个充电宝的收益是怎么来的呢？就是足够的用户量积累起来的。

收益来源就是腾讯的，这个直接对接的腾讯流量主，收益稳定且有保障。而且所有的都是腾讯审核过直接接入的，干净、绿色的正经，不用担心有违规的内容。

我们只需要，通过智慧WiFi程序，生成商家的WiFi贴纸张贴在店里。只要顾客到店扫码连接WiFi，我们就是稳定的收益。如果加入的商家足够多，后面就可以躺着收益了。顾客每扫一次码，商家就赚一笔钱

这就是为什么那么多的网络项目都没有火起来，但是这个共享WiFi的项目火的一塌糊涂。因为我们在想着带着商家一起收益，所以才会有那么多的商家选择加入到我们的队伍当中。

这个东西有着它的先天优势，那就是商家店里的WiFi本就是免费用的，现在能带来一定的收益商家没有不用的理由吧！

对于拓展员来说，商家那么容易介绍的东西，推广起来的难度可想而知是非常低的。只要这个店里贴着你的码，你的收益就是长期稳定的。

每个等级的收益不同，大致在0.1-0.3元之间，我们以团长级别代理0.3元来做一次收益推算。

打个比方来说，这个推广员推广了100家店，每个店每天20个人扫码，那么每天的收益就是：

0.3元*20人*100店=600元

一个月就有18000元

一年就有21.6万元

究竟该如何选择呢？

云顶互联“WiFi智慧”运营团队，是一家以互联网推广为主营内容的工作室，前身为“云顶互联”，成立于2017年。WiFi智慧是2022年*热门的网络项目，配备了的技术骨干研发而成，跟市面上原有的一些wifi运营商相比我们具有以下几大优势：

1、创新营销功能接入 跟市面上大多数的商家WiFi相比，商家WiFi的不同，在于它具备强大的营销引流功能。首先，消费者进店扫码后，即可打开商家的店铺页面，屏幕上会显示出店铺的推广信息，有利于店铺做当季新品、折扣满减等能快速抓住顾客眼球的营销活动；其次，消费者扫码连接wifi之后，再打开任一贴，如抖音，快手，会自动弹出店铺的信息，起到二次营销的效果。

2、技术型公司，售后服务有保障 云顶互联“WiFi智慧”运营团队，企业****，除了拥有过硬的技术能力之外，还具备完善的售后服务。如一对一解决问题的微信代理售后群，不定期的新品介绍与业务技能培训等等，帮助代理商去经营业务，解决在推广过程遇到的各种技术难题。

随着科技的发展，“大数据互联”“数字化”已被越来越多的人所熟知，共享经济、数字经济正以一种全新的模式影响着我们的生活，在给我们生活带来无限便利的同时，也创造出了很多的创业机会！门槛低、回报率高、结算周期短、可批量复制。当然，这也是一个很辛苦的行业，需要有基础的沟通能力，应急事件处理能力。不过话说回来，赚钱的事都要是吃点苦头的。但是只要我们，比别人更快、比别人专业、比别人持久，就可以比别人多赚点钱。