

鲟客软件教你如何利用抖音同城流量带动本地生活服务市场

产品名称	鲟客软件教你如何利用抖音同城流量带动本地生活服务市场
公司名称	襄阳紫珊瑚科技有限公司
价格	156.00/件
规格参数	鲟客软件:套
公司地址	湖北省襄阳市谷城县城关镇北辰大道锦绣国际三号楼（住所申报）（注册地址）
联系电话	13410684042

产品详情

10月25日，dy生活服务以线上直播形式举办服务商伙伴大会，主题为“向新而生聚势同行”。这是该业务举办公开大会，集中发力服务商生态建设，助力实体企业视频化经营。鲟客软件助力实体企业视频化经营管理鲟客软件王经理13410684042

服务商是实体企业在dy的“经营助手”。对于餐饮，酒旅和各类休闲娱乐企业来说，dy生活服务是一个数字经营的新阵地。实体企业想要打造基于视频平台的“云店铺”和“云招牌”，需要短视频、直播、组品选品、设计套餐、内容策划、投流推广等多元能力，很多企业并没有相关团队与经验，这正是服务商的专长。

dy生活服务于2021年1月启动，作为dy本地生活业务的重要一环，该业务延续了dy的内容特色，通过带POI的视频或图集、店铺优惠团购、达人探店等形式向dy6亿日活用户种草，推荐本地吃喝玩乐。

商家如何利用dy同城流量带动本地生活服务市场？

:商家自己打造账号，开通蓝v

首先看一下蓝v账号的好处：平台流量倾斜、增加曝光独特的V标识而增加辨识度、获得广告商认可、增强账号的粘性、数据分析主页数据、视频数据、互动数据三大维度。

商家自己的账号，应该做好蓝v账号。应该有一个蓝V账号绑定自己的POI然后自己作为老板应该疯狂发你自己这家店，好吃的东西，温馨的装修风格，好看的服务员以及好看的餐厅场景。让这些短视频都可以能投，只有蓝V商家号才可以发有营销内容的视频，这是dy的规则，才可能有进店。所以说对于老板来讲，件事情是自己做账号，自己做内容，这是件事情。

第二：商家学习拍视频，拍店铺吸引人的视频。

本地商家培训其实都是理论知识，照本宣科谁都会，不是专门的人员也可以把课程讲得徐徐如上，但是从理论到实践需要实践验证，过程验证。而结果还不一定能达到变现的结果。你需要去学的是如何能够低成本地拍出好看的视频。本身做餐饮，你的食物就是你的内容。如果说你本身做服务，做美甲的，做美业的，你的服务就是你的内容。如果说你的酒店很好看，你的好看的酒店就是内容。如果说你的服务员很好看，你的服务品就是你的内容。所以说你需要去学习的是如何拍内容，如何小成本地拍内容，而不是去学那些非常非常大而华丽的dy餐饮商家如何整合营销，这些没有用的，对于老板们真的没有任何的用处。鲟客软件王经理13410684042

第三:增加账号在同城的互动及曝光

商家想要做好同城引流，获客同城更多的流量，就需要自己的账号在同城用户的眼球中多次出现，把自己的账号展现在同城用户中，多次无限的刷屏互动。尤其是评论区，除了发视频获取的流量，这也是一种很好的流量获取方式，可以多维度地接触到同城在线的活跃用户。很多老板一定会想到在同城同行账号的粉丝列表操作，可目前95%的账号粉丝列表已关闭。所以咱们在评论区里面操作，评论区只要评论的这些用户是真实的用户。在这里我推荐

使用用用用同城引流获客软件--鲟客软件，代替这个繁琐的流程，可以大大提高够工作效率，解放双手!

dy本地生活再加码:帮实体商家搭线服务商以“生态”分童到店到家，dy深入本地生活服务不再只是“试水”。此次召开服务商大会意味着，dy并不满足于这些刚刚破亿的市场份额，要继续做大、扎根本地化这块市场。用dy生活服务的话来说，就是要“做生态”了。

所以，实体商家带货店都可以借助鲟客软件快速打造账号，曝光互动账号，用曝光率来获客同城所有能获得的流量，鲟客软件助力实体商家账号曝光互动360°全方面展现。鲟客软件王经理134--1068--4042