

新经济时代，如何用模式让企业更好地发展？

产品名称	新经济时代，如何用模式让企业更好地发展？
公司名称	东莞市微三云大数据科技有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	广东省东莞市松山湖园区瑞和路1号2栋301室
联系电话	14776427336 14776427336

产品详情

随着新经济时代的到来，各种模式层出不穷，有模式融合，还有模式叠加，几乎没有固定模式，所有创业公司都在寻找一种创新的模式，一种创新就是有模式能让企业生存下来，而模式创新可以说是最大限度地降低企业运营成本、降低经营风险、提高经营效率的最有效模式。很多人都把模式创新当成是模式创新，甚至认为在互联网经济里模式创新是唯一有效之路。

一、你对模式如何理解？

有人说模式就是商业逻辑，但是这个观点在我看来是完全错误的，模式本身就是一种商业模式，是商业组织为达到某种目的而设计出来的一种手段，模式是经济组织之间或经济组织与其他组织之间进行竞争的一种手段。

二、在新经济时代的模式有哪些？

在新经济时代，各种模式层出不穷，模式叠加也是常态。对于创业者来说，需要了解当前商业模式的演化规律；对于企业来说，需要知道未来可能的商业模式；对于创业者来说，需要知道未来会出现的商业模式。模式创新不能局限于现有商业模式，而应该从企业发展的战略角度，去思考企业的未来发展。

三、有哪些新模式？

什么是新模式？就是基于客户需求打造出的新服务模式，比如“链动2+1”模式，“全民拼购”模式等等，这些模式都体现了新经济时代“以用户为中心”两翼齐飞这一大特点，这也是任何一家企业都要追求的新模式。

那么，如何让传统企业更好地发展呢？这就需要企业通过对客户需求进行分析，找到一个匹配客户需求的商业模式，同时，还要了解如何通过商业模式让企业更好地实现盈利，所以，这也是传统企业创新模式难的一个重要原因。

四、链动2+1商业模式

这个商业模式的优势就是用户分裂快，不仅仅增加用户的数量，而是让用户活过来，增加用户的使用时间，2+1指的就是其中的身份机制，一共设立了两个等级的身份：老板、代理。

当用户想获得收益想参与其中时，就需要成为代理才可以获得收益，而成为老板就可获得三种奖励，代理只能有一种奖励机制，想要成为老板则需要代理推荐平台所设定的人数才能成为老板，当然能够让用户主动去发展，让身边更多的人来参与的必定是需要一个非常合理合规并且高收益的奖励机制。

优势特点

1、二级分销2、走人机制

3、留人机制4、上帮下扶

这也是市场上都较为认同的一个引流模式，大部分行业都能够使用这个模式去进行引流，如果企业能够抓住这个机会，用这个模式建立起自己的平台，那么在与其他企业的竞争中，就能够凭借庞大的私域流量领先一步

