

东莞微三云电商软件开发（共享购绿色消费积分模式）源码部署

产品名称	东莞微三云电商软件开发（共享购绿色消费积分模式）源码部署
公司名称	东莞市微三云大数据科技有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	广东省东莞市松山湖园区瑞和路1号2栋403室
联系电话	15766340569 15766340569

产品详情

电商一直在探索新的创新玩法，各种电商模式通过结合平台自身的情况而诞生，以产品作为托底，用户为平台的根本，营销为核心，结合各种分销的工具，让平台快速流变引流。电商模式的发展势必成为平台能否成功的关键！微三云何晓义给大家分享一个以绿色消费积分为核心的创新消费生态模式——共享购！

共享购模式结合线下线上新零售，以消费返利、通证经济的消费创业，助力线上线下新经济发展，促进新消费，从而打造消费创业的新生态。共享购模式通过注册平台获得“共享值”，消费大礼包解锁共享值，共享值通过完成任务转化为共享积分。

共享购模式中，用户可以通过消费来获得“共享值”，再通过平台发放“共享积分”的规则来获得“共享积分”，这个“共享积分”的价值是可以升值的，可以变现的。可以说“共享购”模式是一个“消费返利积分”，也是一种“消费返利”的模式，甚至可以做到“消费全返”。

共享值：不限发行量的，不能进行抵扣消费也不能进行变现，只能作为发放“共享积分”的凭证。

获得途径：消费者购物可以获得，商家通过售卖商品可以获得，推荐用户消费可以获得。

共享积分：限量发行，有总发行量、每日空投量，是有着平台托底、可以增值、可以变现的。用户、商家、市场团队通过“共享值”来获得“共享积分”。

共享购模式玩法：

1.用户注册获得300共享值，此时共享值是锁定的，需要购买一个大礼包才能激活共享值。

消费者在平台消费1000元，改消费者可以获得让商家让利10%的10倍共享值，也就是1000贡献值，让利的商家可以获得让利额2倍的贡献值，也就是200个。

假设：

1.总发行39万个共享积分

2.每天固定释放500个共享积分，个人今日获得共享积分：

个人共享值/全网贡献值*每日释放共享积分=个人每天获得共享积分；

举例：

今日全网共计拥有10万个共享值；平台每天空投500个共享积分；

个人消费1000元、商家让利10%为例计算如下：

个人消费获得共享值：1000元×1（倍）=1000个共享值 个人今日获得共享积分：

个人1000个共享值/全网10万个共享值×500个共享积分=5个共享积分

商家销售获得共享值：1000元×10%×2（倍）=200个共享值

3.个人每日获得共享积分数量增加，个人每日获得贡献值递减，

增加的共享积分价值=减少的贡献值价值。

商家开店需缴纳价值500元的共享积分为保证金

消费者购物，商家让利，从其保证金中扣除等值的共享积分

商家如何获得共享积分？

1.每天释放共享积分量固定，商家所持有的贡献值越高每天获得的共享积分越多

2.每天销毁共享积分量增加，由于商家让利是直接扣除共享积分的，商城每产生一笔消费就会扣除商家一定的共享积分；

“共享值”通过在平台消费、完成任务获得，平台每天会释放一定量的“共享积分”，而会员每天能获得多少“共享积分”，取决于当天该会员账户有多少“共享值”

商家先向平台购买“共享积分”为保证金，通过不断售卖商品来销毁“共享积分”，从而获得更多的“共享值”，用“共享值”来获得更多的“共享积分”。“共享积分”的数量减少，平台来给“共享积分”托底的资金不变，“共享积分”的价值就会提升。

*后，用户通过消费来获得等额的“共享值”，再用“共享值”通过平台的空投机制来获得空投的“共享积分”。

“共享积分”价值计算公式：平台托底资金池 ÷ “共享积分”发行量 = “共享积分”价值

用户个人根据“共享值”来获得“共享积分”计算公式：个人当日获得“共享积分” = 当日个人共享值 ÷ 当日全网共享值 × 每日释放共享积分

用户个人消耗“共享值”计算公式：当天转换后的“共享值” = 当天转换前的“共享值” - 当日获得“共享积分”数量 × 当日共享积分价值

随着共享积分被销毁，共享积分的价值也会随之上涨。对平台来说，利润是*多的；对于消费者来说，共享积分越到后面越增值，且会超过之前购物的价格；对于商家来说，达到一个卖货的目的。

共享购模式的优势

商家越舍越得：商家让利越多，消费者越消费。商家越舍越得！

消费者越花越有：消费者越消费，获取共享值越多，现金价值越多，消费者越花越有！

嗨贝价格良性上涨：参与商家越多，总体让利总额越大，消耗共享贝总量越大，需求共享贝量越来越大，而每日空投体量不变，嗨贝供不应求，价格越来越高。

消费者变消费商：促进新消费，让消费者消费无忧，消费无痛，消费就等于收益，消费就等于赚钱，消费就等于创业。消费者变消费商。

促进实体经济发展：消费就送共享值的商业模式促进实体经济发展，为实体企业去库存！实现了引流、锁客、复购的核心竞争力，形成强大优势。

1软件3系统7开发、5营销1方案2设计5、5商业4模式6策划5，完整方案可找小编获取。

编辑：