

异业联盟：打造“共享、共赢”的邻里商业聚落，微三云钟小霞

产品名称	异业联盟：打造“共享、共赢”的邻里商业聚落，微三云钟小霞
公司名称	东莞市莞带大数据科技有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	广东省东莞市松山湖园区瑞和路1号2栋402室
联系电话	13143659518 13143659518

产品详情

这两年实体经济发展中，谈论*多的当是共享经济。从共享单车到共享充电宝，共享汽车，共享雨伞，一系统的共享经济应运而生，发展到现在共享店铺，共享员工，共享商圈，共享这一理念快速地应用到各行各业中。而异业联盟模式，就是解决实体经营中存在的诸多痛点强力武器，整合门店周边异业商家的客源资源，互利共赢，实现客源倍增。

异业联盟的合作伙伴不是一个个单打独斗的个体，而是一个“有温度的邻里商业聚落”。异业联盟就是要通过共享的理念，把不同类型的店铺、不同消费需求的客户资源融合在一起，与所有商家共享，共同打造“共享、共赢”的合作团体，从而实现大家的互惠共赢。

客流等资源是怎么共享的呢？

每个人的生活都离不开衣食住行乐，因此每个人都要多种不同的消费需求，商家自己的顾客到店里消费，商家可以把自己的顾客介绍给B商家，介绍给C、D等跟商家合作的联盟商家去消费，在满足顾客的消费需求的同时，顾客可以享受其他联盟商家的会员福利和优惠，顾客消费后，商家自己获得相应的消费分红。

结合共享店铺，这样不再是商家一家独自引流拓客了，商家的员工、会员、共享股东、商圈合作伙伴都在为商家引流，为商家宣传推广，大大降低了与顾客建立买卖关系中的信任和沟通、宣传推广成本，提高成交率。这是传统的经营和异业联盟是无法比拟的。

异业联盟的优势

1.商圈内的商家相互转介，客源共享，增加彼此门店的客流量和成交量；

2.提高营业额，在大幅提升利润的同时商家之间相互拓客，获得相应利润分红，异业创收；

3.商圈内的商家会员共享，口碑推荐，有效降低信任成本，增加门店的知/名度；

4.通过异业联盟的模式，从之前的一个客户做一次生意变为做多次的生意。

从根本上讲，这种创新的商业模式，需要利用平台去进行资源运作。在现代商户的激烈竞争之间，选择软多异业联盟系统，让联盟之间的商家实现资源、信息共享；让他们在激烈的竞争中抱团取暖，相互支援合作，从而提升营业额和利润，从中获取更高的曝光及用户口碑。

未来已来，不管你是否看懂，唯有跟上，才不会被市场所淘汰。