

链动2+1模式，如何做到引流成功率高？

产品名称	链动2+1模式，如何做到引流成功率高？
公司名称	东莞楚恒辰诺网络科技有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	广东省东莞市松山湖园区瑞和路1号2栋302室03
联系电话	14778333741 13268813057

产品详情

媒介获客难度大、成本高 近几年美妆护肤行业竞争压力激增,商家纷纷通过降价、促销等方式来吸引用户。且运营方式粗放,效益较差。同时,为应对激烈的市场竞争,企业又不得不提高引流支出,导致获客成本过高,投资转化率过低,营销方式的层级过低,推广效果逐渐下降,限制了美妆行业的快速发展。

流量的瓶颈期,种种迹象都在表明,想依然维持传统的商业模式持续经营,是势必会被淘汰的,就连传统电商都早已趋于饱和,呈现颓势。但其实社交电商最核心的就在与要取得用户的信任,然后才能形成传播裂变,用户才会愿意为其买单也才会愿意取推广产品,当然首当其冲就是要注重产品的体验以及售后。

如果你有合适的产品,不管是什么类型,只要可以快递发全国一定要学会这套模式,引流成功率超级高的链动2+1商业模式。为什么说会有非常高的成功率呢,我们都知道项目成功与否的关键是看能否解决终端用户的问题。可以节省营销推广费用,降低运营成本,还能够很好地维护客户并转化客户,刺激老客户分享推广传播,让商家的客户流量源源不断。

链动2+1主打的就是团队模式建立,同时又能快速提高销售量,这就是目前来说会员裂变速度最快的模式玩法,链动2+1模式合理合规的同时又激励着用户的分润机制,在购物上能够享受优惠的同时又能够靠用户主动推广获得可观的收益。

链动2+1模式介绍：

平台只有两个身份：老板、代理。

用户通过购买平台活动专区的礼包即可成为代理，获得推广的权利也可以解锁其中第一项奖励。而老板则需要代理推荐两位用户活动专区的礼包才能成为老板。

在一个代理推荐两个代理之后，如果想成为老板，就需要把之前推荐的两个代理留给上级老板团队，帮助上级老板团队裂变，然后自己重新成立一个老板团队，进行市场开发。

如何开辟自己的市场呢？

这里就是这个模式关键的地带，在你升级成为老板的时候，你就从原来的市场跳出来了，但是你推荐的前两个人没有一起，而是留给了你的上级，也就是说每个人在成为老板开辟市场的时候，都需要为自己的上级留下来两个人，同样的，你团队内每个人在升级成为老板的时候，也会留下两个人帮你拓建团队，这样你的团队就实现了自动的裂变。

链动2+1模式适合哪些行业应用呢？

不单单适合美妆行业，还适合行业广泛，比如零食类、护肤品类、酒类、水果食品类服务行业以及套餐形式类、百货类等都可结合2+1模式来结合运行，模式适合推荐创业前期和传统行业转型互联网的企业来使用，打造一个低门槛、人人都能消费起、轻松起步、不囤货、不压货的平台。