

共享购是什么？为什么这么火？

产品名称	共享购是什么？为什么这么火？
公司名称	东莞楚恒辰诺网络科技有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	广东省东莞市松山湖园区瑞和路1号2栋302室03
联系电话	14778333741 13268813057

产品详情

共享购模式是什么？为什么这么火？共享购模式以打造多边共赢的创新型消费为核心，致力于社交分享消费领域，以创业的理念，通过让利体系促进新消费，并打造线上与线下相结合的电商模式。

近期也有不少人来咨询我，想了解共享购这种模式是怎样玩的？想第一个过来吃这方面蛋糕的收益。那共享购是什么？这样的平台可靠么？今天小编就来给大家介绍一下这一款方式。

共享购，其实和嗨购差不太多基本原理，可是本公司专业技术人员，在这种模式基础上还加上及其修改了很多，让这种模式更为零风险、无泡沫塑料。

以下首部分为共享购模式概念、框架、和基础制度：

共享购有两个概念：分别是（1）卖货（2）消费投资

共享购商业模式三个身份：（1）商家（2）用户（3）平台

共享购商业模式两种资产：（1）共享值（2）共享积分

共享购商业模式业务逻辑：（1）消费者消费10倍共享值（2）商家消费的2倍共享值

用户获得共享值条件：（1）注册送共享值，共享值产生共享积分，共享值需要购买VIP区的礼包激活

（2）购买产品

商户获得共享值条件：（1）交易市场购买（2）交易平台购买

产品让利百分之10%

例如产品1000元零售价，用户在平台注册可得10共享值，用户购买产品，商家可得（1）让利10%
 $1000 * 10\% * 2\text{倍} = 200$ 共享值

（2）产品成本

平台-消费者：（1）得产品（2）让利10% $1000 * 10\% * 10\text{倍} = 1000$ 共享值

共享购模式定义：

“共享值”是平台计算给每个用户、商家空投“共享呗”的数值，“共享值”只能是通过用户消费获得。“共享值”决定着每个用户、每个商家能获得多少“共享呗”，也决定着“共享呗”的价值。

“共享呗”是平台上的货币，但是“共享呗”的购买力是随时根据整个平台的销售额度在变动的。销售额度越高，让利的金额也就越多，“共享呗”购买力的保障也就越大。

每天空投“共享呗”的数量是不变的，或者慢慢是在减少，以此保证“共享呗”的购买力会一直呈现上升趋势。

共享购商业模式关键：

共享值：共享值等同于你保单价值，是未来转现总额，可以说是对平台的贡献值，代表着将来可以获得意义的总金额纪录。

共享积分：共享呗能够转现和商品流通，用以联盟商家打赏主播，依据销售市场市场供求关系有升值特性。