

# 微三云李志英解析分享购模式南京APP软件开发

产品名称	微三云李志英解析分享购模式南京APP软件开发
公司名称	微三云大数据科技有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	松山湖园区瑞和路1号2栋304室
联系电话	183****0056

## 产品详情

向大伙儿们问好，我是微三云的李志英这期志英给大伙儿讲讲大家一直非常感兴趣的商业模式——分享购

常见平台运营有“四难”流量怎么来？如何留存？如何活跃？如何变现？

首先恭喜你能看到这篇文章，大家可曾想过，这个世界上，每个人给你一块钱，你就会非常富有了？

有一个数据很惊人，截止2022年季度中国有8.2亿的负债者，这其中有百分之42.3的人处于逾期状态。如果换成以前大家都不缺钱的情况下，可能对于省那几块几十块钱来说不在乎，但是现在呢？加上前段时间上海疫情，让我们半个中国的物流都瘫痪，很多人无法网购，只要等待疫情缓和，将迎来网购用户报复性消费，这也是乐分享爆发的佳时机点。

分享购模式制度解析：微三云软件开发李晓lizhiying\_369

互联网瞬息万变，要设计一套合理合规的商业模式，是至关重要的，这套模式就是采用【公排机制】+【五五滑落】+【九阶会员】+【滚动收益】

公排机制：

由2二维码或者上级手机号注册的，自动排入这个手机号的下级，如果无推荐码、无推荐人，则由系统来统一进行公排。

五五滑落：

每个用户ID下面，只能拥有5个下级，当第6个下级的时候，自动滑落到，下级的下级下面。从左到右从上到下。

九阶会员：

阶会员只有5个人，第二个就是25个，累计滑落多滑落会员数量9阶，之后滑落阶，9 1循环往复

滚动收益：

D一阶会员的D一笔佣金是给到你，第二阶会员的第二笔佣金是给到你，以此类推

五五公排滑落+循环上级直推奖+区域订单奖微三云软件开发李晓lizhiying\_369

五五公排滑落模式：

团队是1\*5的关系链架构，五五复制

阶梯：5

+

第二阶梯：25

第三阶梯：125

第四阶梯：625

第五阶梯：3125

第六阶梯：15625

第七阶梯：78125

第八阶梯：390625

第九阶梯：1953125

=

九阶相加=2441405

互相帮助，拓展深度

如何成为分享购会员？：

两个条件：

条件一：推荐五个人

条件二：每个月消费九笔订单微三云软件开发李晓lizhiying\_369

一个人只要推荐五个人，他的架构就能够快速完成，这就是倍增学的魅力所在！

下级帮你组建团队，团队人数指数倍增。

长久稳定正规项目9层排，一共200多万人排你下面，就算每个人一个月跟你贡献一分钱，一个月都有2万块钱！，占位即捡钱，团队30人升级区域合伙人，收益加10%，火速推广，市场一片空白

新【乐分享】傻瓜自动式变裂，自动无限代变裂，直推5人就躺平，自动滑落模式！

如何成为分享购会员？如何提现收益？微三云软件开发李晓lizhiying\_369

有两个条件：

1：需要推荐五个人（一次性）

2：消费九笔（无金额要求/每月）

分享购5项收益：

1.个人收益(指的是40%消费收益)

2.会员收益(指的是40%共富收益)

3.合伙人收益(指的是区域会员消费，平台返到的10%)

4.招商收益(指的是区域合伙人支付的系统服务费的30%)

5.区域推广收益(指的是推广区域服务中心收益的10%)微三云软件开发李晓lizhiying\_369

点点关注，近我者富，评论点赞，多赚千万。分享模式，分享知识，分享系统，分享价值。搜索微三云软件开发李晓lizhiying\_369，千篇商业模式解析给你听！了解电商软件、商业模式等相关信息的读者，请联系景尧

内容扩展：

随着大数据、物联网的应用,线上线下融合可以找到新的途径。例如,新乡超市电商app根据消费者的购买记录,深入分析、预测选品、定价、管理库存、制

定营销方案等;跟据不同地域、不同消费习惯。走定制化路线。

这种各地市专享的促销方式,不仅更有针对性,

而且可以让消费者更有被重视的感觉。那么,线上线下融合,是不是一定要电商和实体超市-一起玩呢?随姜科

技的发展,VR、AR等技术手段的日趋成熟,电商也开始了新一轮的布局。为了增强用户体验,推动服务升级,提出了新的零售概念,将线下零售作为发展重点,实

体商超、体验店遍地开花。目前来看,这样的“真实购物体验”能真正实现多少还有。

[微三云软件科技有限公司]公司多年持续不断的努力和创新,使我们产品的品质和市场占有率在行业内保持较高水平。

新乡超市电商app满足便利购物需求,大型超市满足集中购物需求。我们可在便利店基础上满足集中购物

需求,建立商品齐全在网上超市,顾客订货后,集中

配送到便利店,顾客自提或者便利店统笔送货门,这就能用“便利店网上超市”满足家庭集中购物需求。

送到便利店而不是送到用户家中的原因是干线配送成本远低于后一公里配送成本,只要单个便利店能聚众订单,则成本比传统电商低很多(仓库到便利店直接配

送也没有包装成本了),低价丰富的网上超市业态有可能聚众足够订单。

[微三云软件科技有限公司]公司以人为本注重人才的培养引导和培养公司各层员工的自我学习力和创造精神。质壁可靠,欢迎咨询来电!

不可否认,目前在经营的生鲜及食品方面,新乡超市电商app效率更高,体验更好。但这种优势未来可能逆转。(超市生鲜食品经营优势“线上真的能吃掉线下

吗”有详尽分析。)

现代商业社会像不断累积沙堆,沙堆某处何时崩溃不可预见,也不能归罪于某-粒沙子。几年前谁会想到诺基亚有,曾经国美苏宁也没有想到电商对自己

的冲击如此迅猛。

2012年网购零售占零售总额6.2%,网络零售额能否占总零售额的一半以上。谁也不能否认网购还将高速增长,量变还有巨大空间,而量变往往带来质变。网购

人群,网购品类,小区域网购者密度,网购工具等各种量变景积,加上创业者们不断试错各种商业模式,量变质变规律决定可能出现颠覆变化,出现某种新业态,

它在经营生鲜快消商品方面比超市更,更好体验。

[软件科技有限公司]公司多年持续不断的努力和创新,使我们产品的品质和市场占有率在行业内保持较高水平。