

## 三天引流9000人，分享这个\*新二级分销模式结合链动裂变

产品名称	三天引流9000人，分享这个*新二级分销模式结合链动裂变
公司名称	东莞市数云网络科技有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	广东省东莞市松山湖园区瑞和路1号2栋501室02
联系电话	18002820787 18002820787

### 产品详情

任何平台主要的点就是要有流量，怎么引流？怎么裂变是关键性的问题？要么烧钱做会员机制，要么就玩模式，关键性的点都在于合法合规，接下来给大家分享这个新的二级分销模式结合链动是这样做的。帮助平台快速引流快速裂变。客户实测三天引流9000人。

客户是做大健康产品的，养生产品类

搭建了一个微信商城（百分之90社交都在微信，借助微信的社交圈进行推广引流）

商城里有基本的分销，用户推荐人来商城消费买单，享受优惠分佣（目前只支持二级，在国家合法的范围内，如果需要做到三级，需要报备）

除了二级分销基础的营销工具，另外增加了新的二级分销结合2+1链动模式

模式设置两种身份：代理、店长

大健康产品699一个大礼包

用户购买699，成为代理身份；再推荐两个伙伴也购买，直推获得100，跳出来成为店长的身份

店长再推荐其他伙伴购买，可获得直推100+平台奖励店长的200，也就是300元

平级奖励：店长推荐的伙伴，该伙伴也成为店长之后，假设B店长是A店长推荐的，B店长总收益300，A店长可以得到B店长收益的百分之十，也就是 $300 \times 0.1 = 30$

帮扶机制：为了避免有些人想拿奖励，推荐自己的僵尸号，然后就断了关系，平台有设置规定，用户成为店长之后，必须帮助自己开始推荐的那两个小伙伴也成为店长，否则会冻结该用户总收益的百分之20。

换位：如果实在帮扶不了自己开始推荐的那两位小伙伴也成为店长，但是又想解冻被平台冻结的20%的提现金，可以开启换位机制，把不活跃的伙伴换成活跃的伙伴，进而保持可以正常提现。

奖金池：每成交一笔，平台放百分之五到奖金池，到达一定数量，平台根据店长们的业绩按照比例发放。

0元福利区：每一位参与的用户，可以到福利区，支付邮费免费领取产品，产品类型不仅仅只是大健康产品，还有日用品，快消品，化妆品等等。供用户选择

可对接广告电商，结合积分变现等等模式

那么如何保障平台合法合规地开展？

1、平台零钱可以随时提现

【所有都必须合法扣除税收之后提现】

2、模式是结合产品，商家必须正常发货，可以随时跟进物流信息

3、商家控制产品利润，避免出现泡沫问题（这一块，根据产品成本价和市场价会有一个计算比例的问题）

按照这样的模式，不出一个星期，流量必大爆特爆。链动二级分销模式合法裂变，没有任何泡沫问题，任何产品都是可以代用这个模式，不管是美妆产品还是日用品，运用这样的模式都是可以快速的引流，只是的比例问题，就要的人来设计。包括小程序等到流量做大了，就会面临被国家监控或是同行举报这样的问题，导致封号，一旦封号，所有的努力就前功尽弃了，这里就得搬出超级APP，超级AP是一个去中心化的内容电商APP，不用担心封号问题，是市场般的架构，下一期小编再给大家分享一下这个超级app吧！