

两分钟，一起了解消费「全返」商业模式，互联网创业好风口

产品名称	两分钟，一起了解消费「全返」商业模式，互联网创业好风口
公司名称	东莞市微三云大数据科技有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	东莞石排瑞和路一号
联系电话	18002820787 18002820787

产品详情

抛开什么噱头，什么助力，什么优惠机制！所有人关注的问题就是赚钱，所有消费者关注的点就是怎么省钱？怎么薅羊毛？怎么合法的白嫖？有的人做模式平台是为了割菜，有的人是为了更好卖货引流推广产品。温馨提示：小编这里推荐的所有模式都是结合产品卖货引流推广

传统的消费模式已经满足不了消费者们的消费心理，身为平台商家要去琢磨大众的消费心理，对于消费者来说，实际性的购物是必须的，但是吸引的亮点莫过于就是消费返利，接下来，我给大家介绍的这个，十人拼购消费全返模式，花三分钟，一起了解了解是怎么回事？

消费全返，没错，你没有看错，就是全返。有人会说，不可能吧，商家是冤大头吧，全返自己喝西北风吗？又有人说，骗人的，卷钱跑路的吧？别急，听我娓娓道来。

消费全返，关键点就是在这个”全返“，这个模式，它确实做到了让消费者消费即全返，除此之外，还有额外的好处收获，模式具体是怎么样的呢？

一、十人拼购消费全返

十人团（类似于拼多多里面的拼团）

假设一件产品原价130，拼购的价格只需要100，这十个人去参与拼团

其中3个人可以拿到这个产品，另外七个人没有被抽中好运

1、没中的7个人可以得到：

参与的钱原路退还和平台补贴的额外五元红包

2、被抽中的3人可以得到：

一个产品（十几种等价值的产品可以供选择）

购物币——可对接线上供应链：京东供应链兑换等折扣产品/其他供应链

——可对接线下实体店：餐馆、旅馆等消费抵扣券

购物基金：平台给予等比例的购物基金，但规定释放条件，用户每参与一次，就返5的基金，当用户参与20次的时候，相当于100就全返回来了，消费全返。

绩效分红：按照用户的参团次数、消费金额进行排行，每一个产品的利润拿5出来，放在奖金池，按条件给用户发放。

二级分销：用户可以分享给自己的朋友参与，按照一定比例平台给予分佣奖励，或者是优惠券等等

二、模式亮点

这种消费全返的形式，更大引起消费者的兴趣，而且营销的方式让用户消费的形式不在单一，就跟玩游戏一样，轻轻松松就可以从消费者的身份到消费商。模式没有泡沫，合法裂变。当然这关键还是要看运营平台的那个商家是否合法合规的运作

我知道，这篇文章，不少人看眼，就会下定义，一棒子打死，但小编分享的只是一个大概的流程，具体的平台盈利，都是有明确的计算的，平台不会亏本，用户不会损失。消费全返的亮点更在于消费者消费即商。利用人性的特点，谁不想白薅羊毛呢？商家每一件物品的成本都要有所把控，才可以更好运营平台。