

广东| 企业自建电商快速引流的商业模式，链动2+1模式你知道吗？

产品名称	广东 企业自建电商快速引流的商业模式，链动2+1模式你知道吗？
公司名称	东莞市微三云大数据科技有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	广东省东莞市松山湖园区瑞和路1号2栋402室
联系电话	13728755927 13728755927

产品详情

初，电商通过平价或是低于终端市场价进行产品销售，以吸引大量消费者，从而扩大营收面。但这恰恰威胁到了经销商的利润体系，直接影响到大商的利润体系。当新兴渠道快速崛起与企业渠道管理体系滞后相碰撞时，价格成为一把利刃，将经销商与电商分割成为两个对立阵营。彼时，“手撕电商”成为了酒企与经销商互相保护之举。

从“电商冲突”，到“冰释前嫌”，再到创建电商自有平台，不到十年间，企业与电商平台的关系也从冰点逐渐回暖，终携手拓展新兴渠道。程万松进一步指出，电商平台实际成交量在当年虽然增速很快，但总体占比不足1%，所以很快进入发展瓶颈；此后，企业自建电商也是顺应电商生态发展需要，把主动权掌握在自己手中。——今天给大伙分享一下企业自建电商快速引流的商业模式，链动2+1模式

链动2+1模式是近两年才火起来的一种商业模式，在所有的商业模式中，链动2+1虽然发展的时间没有特别长，但是所取得的效果比很多的商业模式都要好。通过重新设计分销模式和制定商业制度，开辟出一种创新招商赛道。更为重要的是，链动2+1这个新的商业赛道能够融合供应商、平台、消费者，让三者都能根据自身需要获得利益，从而形成一个充满高活跃的商业生态圈。

链动2+1模式的逻辑：

平台两个身份，一个是代理，一个是老板，购买线上活动专区的礼包就可以成为代理，成为代后，邀请两个用户购买活动专区的礼包成为新代理，就可以晋升为老板，同时把这两个新代理留给自己的上级，我们要脱离上级出来自己带团队，相当于我们拿用户去顶替自己走后的空位，以一换二。

如何开展自己的市场呢?这里就是这个模式关键的地发，在你升级成为老板的时候，你就从原来的市场跳出来了，但是你推荐的前两个人没有一起，而是留给了你的上级，也就是说每个人在成为老板开辟市场的时候，都需要为自己的上级留下来两个人，同样的，你团队内每个人在升级成为老板的时候，也会留下两个人帮你拓建团队，这样你的团队就实现了自动的扩张。

随着数字经济时代的推进，利用小程序+公众号+H5+app等工具，多渠道商城覆盖，快速抢占移动电商市场。加入新的商业赛道省市区招商奖励，省市区独*家代理，享受级差收益，以用户下单的实际收货地址为准进行订单分佣。产品加上好的模式就能成功，成功的营销不仅仅吸引来用户，重要是还要能留存用户，让用户复购、回购等等有粘性，毕竟，任何平台，拥有流量为王！