

链动2+1商业模式凭什么在社交电商圈中脱颖而出？本文详解

产品名称	链动2+1商业模式凭什么在社交电商圈中脱颖而出？本文详解
公司名称	东莞市数云网络科技有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	广东省东莞市松山湖园区瑞和路1号2栋501室02
联系电话	18002820787 18002820787

产品详情

什么是社交电商？社交电商是利用社交平台或者线上线下互动的方式，将商品内容分享商品内容，引导用户购买和消费商品。目前，解决失业问题，提高社会稳定性，是社交电商在中国的重要作用。

那么，作为我们个人来说，社交电商是一个很好的创业项目吗？答案是毫无疑问的，原因如下：社交电商适合各种群体，无论是企业老板还是公司员工；无论是全职妈妈还是全职妈妈；它可以作为主要业务，也可以作为兼职和兼职业务。从资金投入的角度来看，没有必要资金投入或屯积商品，这样企业就可以在没有压力的情况下轻松开拓市场。它适用于那些急于成功和财富但不急于求成的人。当然，无论你在哪个行业做什么工作，如果你急于成功，急于快速的成功和即刻的利益，结果往往是不能坚持下去，导致放弃一半。

社交电商将颠覆传统的销售关系。在互联网的发展下，纯电商销售逐渐被淘汰，就拿某宝来说，纯电商产品颇多，商家之间竞争压力大，谁能在千千万万门店中脱颖而出？而社交电商的出现，利用了微信社交的信任感，大大促进了产品的推广，当然离不开一个好的社交电商平

台，物美价廉有优惠力度的产品，才会有高回购率和客户留存率，这样消费者的每一次分享和推广都会更有价值，逐步构建自己的财富通道，持续三到几年，真正实现自己的管道收入和财富自由。

接下来小编抛砖引玉，给大家介绍一个2+1链动模式，社交二级分销，帮助产品快速推广，合法合规裂变。人人皆可成为消费商，实现消费创业！！

一、模式流程

商城里面有一个消费创业区：假设为699大礼包（里面是等值的多样产品），消费者购买大礼包即可参与创业，成为代理身份，平台有两个身份：代理和老板（升级条件：推荐2个人购买商城产业区产品即可升级成为老板）并且获得平台的奖励。

小明买了产品，成为了代理A，然后又推荐了小红和小花，成为老板A之后，又推荐了小绿。

- 1、直推奖：代理小明每推荐一个人可获得直推奖励100
- 2、团队奖：老板小明每推荐一个人可获得团队奖励200，（包括直推奖，一共300）
- 3、平级奖：当小红小花也成为老板之后，小明可以在这两人的总收益里面获得百分之10的奖励
- 4、帮扶制：未达到条件将冻结小明总收益的百分之20（为了保障小明的团队完整，防止小红小花是僵尸号，设定条件：当小红小花也成为老板，并且底下一共有10单收益，才会解冻）
- 5、分红制：每单拿出百分之5放到奖励池，按照每个人的业绩、销量

、排名来进行比例发放

6、福利区：0元福利区，每个参与的人都可以去福利区付邮费免费领取产品（产品包括日用品、快消品等等）

7、贡献奖、福利奖、换位机制

等等，更多功能~想要获得完整方案可找小编获得

二、模式数据

客户真实数据提供

三、模式亮点

“消费产生价值”的核心经营理念，顺应国家“新业态，新模式引领新型消费”、“共同富裕”，任何一个模式都是商业营销工具，真正的结果都在于操盘手和运营者，是否是用模式来进行商城结合引流卖货，市场上，商业模式更新迭代是很快的，任何一个模式的出现都可能掀起市场，关键点就是运营者必须要合法合规合理的运营平台。