

# 分享五大\*\*商业模式——迅速打开市场，火爆卖货，引流粉

产品名称	分享五大**商业模式——迅速打开市场，火爆卖货，引流粉
公司名称	东莞市数云网络科技有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	广东省东莞市松山湖园区瑞和路1号2栋501室02
联系电话	18002820787 18002820787

## 产品详情

在移动互联网时代，商业模式再次成为互联网企业的热点、产品、商业模式和运营工具。特别是当企业发展到一定的用户规模，需要商业实现时，商业模式已经成为企业加速发展的加速器。

但随着社会的不断进步，互联网和时代的到来，信息发达、透明、开放。在互联网的新形式下，各种商业模式的创新层出不穷，改变了基本的商业竞争环境和经济规律。这些新的商业模式也成为市场上每个企业竞争的关键核心。

尽管在互联网的推动下，商业模式不断更新和迭代，但到目前为止，还没有足够的案例告诉企业家如何在互联网时代实现适合企业生存的商业模式。但就市面上可以发现的。从成功企业的商业模式来看，还有很多值得学习和学习的地方。我们必须注意的是，互联网商业模式仍然存在。不断探索创新的阶段。还有很多模式等待市场验证，所以在借鉴这种商业模式时，也要结合自己企业的情况。借鉴中不断优化自己的商业模式，终打造属于适合自己企业的发展的商业模式。下面我们来看一下。互联网的5种比较火爆的商业模式。

## 一、2+1链动模式

商城里面有创业区，有不同价格区域的礼包，如499、599、999等等，消费者购买礼包，成为代理，再推荐两个伙伴，则成为店长，每个环节享受对应的奖励

- 1、直推奖：成为代理之后，每推荐一个小伙伴就可得100直推奖
- 2、团队奖：成为店长之后，每推荐一个小伙伴可得200团队奖，加上直推奖100，共300
- 3、平级奖：推荐的小伙伴也成为了店长之后，两人身份平级，则可以得到自己推荐的小伙伴的总收益的百分之10
- 4、帮扶制：平台会冻结百分之20，除非达到条件（初推荐的小伙伴也成为了店长并且拥有十单收益）
- 5、换位制：就是防止4这样的条件解冻不了，有些可能为了奖励推荐了僵尸号，就导致无法继续裂变，所以后台可以开启换位制，换一下自己活跃的下级去，帮助自己解冻20%。
- 6、贡献奖和福利奖。大boss、白名单等等（更多拓展的新功能）

## 二、广告电商模式

等到流量数据起来了，这时候平台可以增强用户和商城的粘度，不仅仅日常消费绑定关系，通过【广告电商】的桥梁，让用户和平台实现长久的互利共赢的关系，对接第三方广告，用户在商城消费，可以得

积分，通过看广告可以返现。让日常消费转为“广告奖励+产品分销”双佣模式终实现数据价值共享，利益均分！

### 三、全民拼购

【全民拼购】模式是结合了当下流行“社交电商”与“拼购玩法”，通过更人性化的奖励机制，将产品销售中的利润大化让利于参与拼团的用户。激励用户参与、分享的同时，也可带动平台产品销售，实现“多方共赢”的效果。

### 四、线下商圈异业联盟模式

### 五、数字藏品电商模式

现在已经不是卖产品的时代了，如今是大数据时代，数字化时代是价值分享，利益共享，靠卖产品赚钱已经越来越难了，为什么呢？因为，卖产品的人太多了，现在不缺好产品，也不缺会卖产品的人，他现在消费满，缺的是消费，没有消费，你再好的产品都是成本，都是摆设，只有消费才有钱赚，才能够产生社会。现在的消费者已经被房贷、教育、医疗掏空了钱包，哪有钱来消费呢？第二，现在的产品越来越互联网经济的本质就是物美价廉，保留，现在的消费者拿起手机来就可以了解到产品的全部的信息，价格。过去靠卖产品赚差价，现在已

经越来越难了，商品的利用空间已经越来越少了，过去呢，靠营销广告给消费者洗脑，把稻草卖出黄金价现在已经越来越不可能了，中间商赚差价的时代已经过去了。所以现在千万不要再想着怎么卖产品赚消费者的钱，而是要给消费者提供一个合作，提供一个一起来赚钱的机会。要合作而不是销售。商业模式就是帮助消费者和商家合作的桥梁平台。这几个市场模式都是比较火爆的，任何行业都可以套用，完整的资料方案可找小编获得！！