

# 抖音的变现及开店流程

产品名称	抖音的变现及开店流程
公司名称	杭州星抖云文化传媒有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	西湖广告大厦3F
联系电话	15824487015 13605817015

## 产品详情

怎么开始去做一个变现账号？作为商家朋友，我们为什么决定要来到抖音这个平台呢？当然是为了一个词，变现。合理挣钱，合理变现，这并不是什么丢人的事情，勇敢地说出来，我们才有更多的毅力去坚持去做这样的一个事情，作为商家在线下应该是有着非常成熟的一个生意模式。

虽然线上抖音平台是一个新的生意模式，但是线下做生意和线上做生意似乎并没有什么不同，我们简单思考一下，在线下如果有一个商品，有个服务，该怎么把它带给消费者？在这边列举了4个步骤，开店选址，合法经营；商品上架，服务推广；活动促销，广而告之；定期盘点，补货换品，朋友们看到这4个步骤是不是很熟悉。

记住很重要的一个结论，这边做了一个简单的类比，做生意线上线下其实没什么不一样子，我们只要找准了它的一个核心模式，在线上还有抖音平台可以作为我们坚实的伙伴

### 一、抖音的变现模式

线上生意和线下生意是类似的，所以我们首先想想线下卖货我们可以怎么卖？可以卖自己的货，可以获得客户的资料，也可以引他们到我的店里来进行消费，当然也可以打造自己的IP，成为当地甚至全国的名人，帮别人卖货，帮人打广告，这些都是传统的变现模式。

在抖音上也有两种重要的变现模式，种我们叫商家。有自己的产品，有自己的品牌，有自己较为成熟的供应链系统。第二种，即使自己没有很强的产品品牌供应链系统，但是如果有自己的一技之长以及非常

不一样的能力，可以让别人喜欢自己，抖音平台也给用户提供了不一样的变现模式，可以做达人，也可以开直播，可以做短视频，可以帮助其他的商家厂家在抖音平台上把生意做大做好，从而换取一部分的佣金。

不管在哪里做生意我们都会需要有一个属于自己的阵地和门店，就像我们的线下做生意一样需要有一个门店，我在开店之前我们需要去装修，去设计店面的门头，思考店的名字要叫什么，还需要设计一些logo字体。哪些装修可能会更吸引我的客户过来我的店里进行消费，这都是我们要去想的事情，实际上在抖音上也是一样的，我们来看两个账号，下面我哪个让你更加的有消费欲望。

左边感觉它更像是一个生活账号，一个生活记录者，我们去搭建账号更重要的是要让我们的客户看到我们的账号就明确的知道是来这边买东西，接下来看右边的账号，这个就是我们之后想去搭建的一个目标，我们来看看思考怎么做，进入抖音我们会需要有一个属于自己的账号，要有自己的头像昵称，要有自己的头图简介和封面，而这一切都需要围绕着我们的生意模式来展开，接下来就是注册一个企业号。

## 一、抖音的开店流程

前序的工作我们都准备好了，就可以开始准备卖货了，如果商家有自己的一些商品，那肯定是推荐大家在抖音上来开一个抖音小店，在看视频的时候会弹出一个页面，可以直接选择购买，无需跳转到第三方平台，在抖音里面就可以直接完成交易，可以大大提高运营者的商品成交量，当然主要的是直播间会禁止挂第三方的链接，但是在开通抖音小店后，我们直播就可以直接挂我们小店的商品了，还有两个非常重要的点，一个是橱窗一个是小黄车，橱窗展示在账号主页简介下，点击进入可见小店商品，而小黄车是在小视频的左下角，可在视频与直播间挂载，客户可以点击小黄车链接进行下单购买。