

淘宝直播间怎么开通具体流程|鸿石传媒

产品名称	淘宝直播间怎么开通具体流程 鸿石传媒
公司名称	杭州鸿石文化创意有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	浙江省杭州市钱塘区8号大街1号3幢（东楼）一层102室（注册地址）
联系电话	13073622632 13073622632

产品详情

淘宝直播开通步骤如下：1、打开手机淘宝，首页下拉到“淘宝直播”，
2、打开淘宝直播首页后，点击右下角红色的发布按钮；
3、点击“发布”按钮之后，点击直播，就可以看到直播的操作界面了。在这个界面你可以拟定直播的标题，设置直播的封面图打开你的定位分享等，选择内容分类标签(你可以选择推荐的系统标签来打，也可以自行编写标签，但是相同类型的标签只允许打一次哦)，同时还可以根据自己的网络带宽来设置清晰度。淘宝直播规则和技巧：

1、淘宝直播还是走内容营销的方式，强制营销不行，那么加播直播比较新鲜，营销的有趣方式很好。关键是通过内容激发沟通和刺激消费。2、不要想着依靠淘宝直播来吸引大家，你要明白，你淘宝直播的个目的是为了取悦老客户，提高回购率，能吸引新客户是一种意想不到的快乐。3、淘宝直播内容设计必须有两个要点：一是淘宝直播个人特色，少做例行，更真诚。真诚的内容可能不是很好，但要成为流星并不容易。看二，店面的独特优势。4、不要过于功利：我急着卖货。不要太简单，真正把自己当作媒体，专注于内容：内容是出售商品，别忘了。淘宝直播注意事项：1、设备齐全：新人主播起码的就是要有电脑和直播的设备，包括摄像头、声卡、麦克风、耳麦等等，摄像头好是具备高清美颜功能，这样能让视频清晰美观。2、作为直播新手亲和力很重要，要会互动聊天。同时对于淘宝直播主播来讲，丰富的肢体语言也很重要。好的肢体语言，它能更好地传递心情，让粉丝的印象深刻，打造自己的特色。3、条件允许可以每天做淘宝直播，开启日常直播和用户唱唱歌、唠唠嗑、聊化妆、聊搭配，让买家和粉丝参与到直播当中来。4、如果做不到每天8-10小时的狂播，可以固定每周某时段的固定直播，这种直播一定要有固定的大主题。这样你的淘宝直播才会有粉丝愿意观看。5、每次淘宝直播后，主播把直播中好玩有趣的内容和商品可以在微淘、社区里再二次沉淀，让买家和粉丝们关注微淘参与微淘互动。6、平时也要记得有事没事就在淘宝直播里给用户送送福利、发发红包、秒个商品等。点赞抽奖或者截屏抽奖，操作也很简单，就是吸引人气，参与互动。淘宝直播成功并非偶然，每一个成功案例的背后都是付出了很多的努力，因此新手们还是需要好好学习才可以。