

广州| 商家实体店为什么要加入异业联盟

产品名称	广州 商家实体店为什么要加入异业联盟
公司名称	东莞市微三云大数据科技有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	广东省东莞市松山湖园区瑞和路1号2栋402室
联系电话	13728755927 13728755927

产品详情

什么是异业联盟+？它相较于传统的异业联盟、同城联盟有什么区别？传统的异业联盟模式其实就是阿里巴巴总参谋长曾明教授提出的S2B2C模式。改模式把各行业中分散的小商户联合起来，通过把小商户B的终端服务能力搭配标准化供应链S的系统上，实现全方位的赋能实体商户。提高他们C端用户规模，重构产业链颠覆B2C类平台模式，打造新的增量经济。这种模式如果成功无疑是具颠覆性的模式，但传统的异业联盟模式还在艰难发展，至今都没有一个影响力的平台诞生。

异业联盟发展缓慢的原因

传统的异业联盟S2B2C模式在运营上出现重S重B轻C的特征，标准化供应链S平台要想获取流量就要满足B端的需求，造成现在只有大量的B端企业在线而缺少C端的参与，仅仅是共享了相互之间的C会员，C端用户被动消极始终制约着传统异业联盟发展，也就终无法实现互利共赢的初衷，无法为异业联盟商户B带来显著质的变化。

为什么需要异业联盟+

针对异业联盟只重视B端忽略C端的本质，新型的异业联盟+诞生，该模式是2BO2O.不但在B端联合商户，还引入线上下线O2O模式，利用C端现有的购物群，通过整合B端私域流量池提升消费者C的体验。配合B端口碑优势让C端看得见摸得着，激活了C端的活跃度。抛弃了传统异业联盟线上交易属性和电子优惠券兑换模式，在B端的信用加持下引导线下享受优惠赋能实体商户，线上线下闭环的消费模式也让80%的小商户快速参与。又因为引入LBS位置限制，C端对B端信任度更高，再加具有针对性的客户群体属性提高了B端参与热情，让开发B端变得相对容易。

异业联盟+模式的优势

轻便-没有了B2B模式线上交易，采用O2O模式让80%商户得以参与。

体验-重视C端的体验，把本来就在C端群整合进一个平台。

线下-线上引导线下消费，信用变现，赋能实体商户。

纽带-建立了周边商户与居民之间的新纽带，锁定了客户群体。

区域-通过限定距离让商户联盟起步即可聚焦目标用户。