快来看看这泰山众筹结合异业联盟

产品名称	快来看看这泰山众筹结合异业联盟
公司名称	东莞市微三云大数据科技有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	广东省东莞市松山湖园区瑞和路1号2栋402室
联系电话	13728755927 13728755927

产品详情

线上线下的模式当中,要数新颖适合营销裂变的模式,当属是异业联盟商业模式,能够将线上线下完美融合在一起,那么对于普通企业而言,除了对于产品服务方面,需要有质量保障以及创新之外,还需要有一款好的商业模式,来为平台进行拓客引流。

也就是说在让利给到消费者,这样才能提高用户高粘性,提高复购率,终带动产品营销。

那么首先异业联盟当中,每一个门店每一个商家,都有属于自己的顾客,而这些顾客可能并未去到其他 门店消费过,于是异业联盟的详细合作核心就是抓住顾客希望越实惠越好的心理,将所有涉及到日常的 吃喝玩乐等不同领域的不同门店串联到一期,再推出各种客户感兴趣的活动或者优惠,将用户吸引到门 店当中,提高门店的营业额。

那么线上商家参与到异业联盟当中的优势又能够体现在什么地方呢?

- 1、利用多商家共同搭建的平台,可平摊获客成本,让每一位商家均摊成本,降低风险。
- 2、可垂直行业商圈,利用小程序聚合产品服务,终实现异业品牌互推,从而增加曝光度,提高品牌知* 名度,获得更大的市场发展空间。

- 3、将商家所有的客户资源,全部整合到一起,从而实现客户的流通,扩大活跃客户群体,增加销售额。
- 4、可增加更加丰富的销售渠道,联盟之间可通过营销贡献来丰富推广以及促销的渠道,让品牌得到反复、不断的传播。

当然,在当下这个线上线下结合的时代,已经出现了不少的商家通过异业联盟来进行整合线下商家,那么仅仅是只依靠异业联盟已经不足以去发展平台为平台引流拓客了,而是需要再融合一款消费返利模式,来为平台注入新的模式玩法,从新为平台引入新鲜血液。

泰山众筹商业模式,作为一款当下2022年再新零售市场当中非常火爆的营销裂变模式,不同于以往的以产品为核心,而是以活动的方式来获取用户,用户购买产品即可获得资产的赠送,使用积分即可参与众筹活动,活动出具之后即可获得对应的奖励,这种参与门槛极低,也很容易激发消费者的购物趣味性,同时还实惠了消费者,非常容易引入流量。

泰山众筹一共分为四个核心组成:

优进优出:采用去中心化的科学众筹,同时还应用了数字资产记账形式,将企业资产数字化,通过链接企业内外部资源,为企业发展品牌塑造带来更多的支撑,采用数字经济的模式来为企业发展赋能,能够有效解决脱实入虚的问题。

四进一出:合理合规,达到进出平衡,当第四期成功的时候才将会返回,第*一期的本金加上收益,每一 笔出账的前提必定是有一笔新的进账,采用大帐吃小账的方式这样才不会出现现金流不足的情况。

复倍利增:每一期众筹成功之后,都会按照固定比例30%进行增长,假设第*一期需要筹满1000购物币,在活动成功之后,第二期将会增长30%也就是1300购物币。

爆仓重生:爆仓重生立刻止损,市场当中基本常见的商业模式基本上都是后人买单,前人收益,但是泰山众筹却是在后一期失败之后,将立刻把后一期用户投入购物币全额返还,后三期的用户只能够获得70%,剩下30%的购物币将按照其他的折扣、购物券、购物抵扣等方式返还。

在泰山众筹有着这四个机制,即可安全控盘,每一个众筹活动都具备着固定的时间,这个也是不例外的,在活动期间内,后一期没有完成即为爆仓,当然如果在后还可接入多种玩法,加入NFG元宇宙数字藏品、区块*链积分通正等等,让用户可获得超级加倍的惊喜。

那么泰山众筹如何结合异业联盟呢?

用户只要在异业联盟当中消费购物,都可获得认购所需的购物币,在达到一定的购物币的时候就可参与 众筹当中获得收益,并且其中还可添加分销机制等多种玩法,丰富平台。