

马云说，小企业别卖产品、别熬鸡汤，想成功这一点不能缺失

产品名称	马云说，小企业别卖产品、别熬鸡汤，想成功这一点不能缺失
公司名称	东莞市微三云大数据科技有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	东莞石排瑞和路一号
联系电话	18002820787 18002820787

产品详情

谈到这个战略思维力，恰恰对中小企业显得尤为重要，越是你处于一个市场不稳定环境中的企业，其实越是考验你的思维判断能力。

美洲曾经有一个小故事，说早期的美洲，那时候部落很多的时候，互相之间进行打仗，相互打仗的时候，那些部落之间就进行决策。有的是怎么决策的，我们来仔细分析，敌人应该怎么做，我应该怎么做，于是很多不多，就通过这样的作战的分析来进行竞争。还有一个部落他就干脆算卦，就跟我们古代打仗一样，适不适合打仗，我们先看占卜一下，看一看天象如何。这样的话就发现了一个有趣的现象，后存活下来是这个算卦的企业。

就像算卦的企业像一个投机型企业，故事是不是说明战略不重要了呢？其实不是的，而恰恰说明了战略的同质化的问题，当你在计算人家要怎么做的时候，人家也在计算你怎么做，所以说后大家实际上都采取了比较相同的战略。而恰恰这种算卦的企业，他跳出来一种常规的思维，所以让人家捉摸不透。那么这个现象在电视剧亮剑当中，李云龙说错了战法，也提出了一个很强大的挑战。围绕着这些现象，那么

针对中小企业的研究，也就出现很多一些观念，其中一个非常重要，就认为中小企业似乎好像不太需要有规划，有计划的战略的能力，其实这样的看法是有失偏颇的。

中小企业，它在某个阶段发展，他需要的是什么？他需要当然不是我们想象的，还在生存阶段的时候，我们需要的不是正规军，但是发展到一定阶段的时候，我们需要正规军的时候，那么我们可能原先的做法又行不通了。但在这个成长过程中，我认为对环境的问题存在三个方面，这三个方面障碍因素，是我们中小企业发展后的障碍因素

第1个，企业精神的缺乏

成长的动力在哪里？那么这中小企业成长动力，举个例子给你，在春秋战国的时候，除了几个很有名的模式，这些模式后来要做出来，非常大的贡献，但是他们为什么终失败了？比如说苏秦苏秦游说六国，而且长6国相印，试图联合六国对抗秦国，而苏秦后的下场是被刺杀，苏秦失败一个重要的原因，就在于他做了一件六国国君都不想做的事情。

你会发现历史上也好，现实当中也好，其实很多，你的国运衰亡或者你企业的衰亡，其实外人可能比自己更为关心。这表现在一个简单的例子，就是春秋霸主齐桓公老年的时候，他有一个重要的成像是鲍叔牙，鲍叔牙和管仲都是好朋友，鲍叔牙就劝戒奇幻宫，身边不要留太多的小人，因为齐桓公身边有三个人，都是小人一个叫易牙，他原本是一个厨子，因为他做菜做得很好，所以齐桓公离不开他做的菜，离不开他做的汤汤，有一次齐桓公说我没吃过人肉，那么这个厨子就把他的儿子给杀了，杀了然后做成肉给齐桓公吃，所以齐桓公认为他很忠心。

第2个人叫竖刁，这个人是一个小男童早期，后来为了进宫就自断其根成了太监这个角色。第3个叫开方，他是魏国的公子，那么他连父

母死了之后都不去祭拜，然后他要跟谁齐桓公。

在管仲鲍叔牙眼里，这三个人就是小人，所以管仲在位的时候，他能够提防这三个人，因为管仲有雄才大略，有雄才大略的人一定是一个藏污纳垢的人，因为不能藏污纳垢，你何以成就大事？而鲍叔牙不一样，他是一个爱憎分明的人，后来鲍叔牙任相的时候，就要求齐桓公远离这三个小人，否则齐国就要怎么怎么样。后把齐桓公逼急了，齐桓公跟鲍叔牙说了一句话，齐国的社稷是寡人的社稷，不是你的天下。

其实这个故事就告诉我们中小企业的精神缺乏，99%就难在了这一步！