

咖啡免费喝，还能赚大钱，背后的逻辑您懂吗？

产品名称	咖啡免费喝，还能赚大钱，背后的逻辑您懂吗？
公司名称	东莞市数云网络科技有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	广东省东莞市松山湖园区瑞和路1号2栋501室02
联系电话	18002820787 18002820787

产品详情

其实和大家分享这么多的商业模式，是希望大家理解整套模式背后的原理思路，而不是看到说干什么赚钱也跟着干。所以，再和大家分享一个同样的套路同样的赚钱模式，但是不同的产品的案例。

记得前段时间和大家分享了一个关于免费抓娃娃机的项目，在那个案例里面也分享了包括免费打印相片是同样的思路。

所以，再分享一个同样思路的赚钱模式，那就是免费喝咖啡的项目。希望大家从这些套路中学会如何设计一个产品，然后轻松的赚钱。对于喝咖啡似乎好像都是那种小资生活的人才干的事情，但是，全民免费喝咖啡的项目来了。

这种模式是怎么玩的呢？还是从头给大家再介绍一遍吧。

为什么同样的模式，我们再次重复呢？因为觉得这个市场更加大，不知道你会怎么想？看完记得给出你的想法。

免费喝咖啡的项目，同样是利用一台机器，然后对接广告商，对接需要粉的商家，然后扫码免费喝咖啡。

也就是说扫一个二维码你就可以免费获得一杯咖啡。同样的这个机器具备什么功能呢？首先具备无线 wifi 的功能，还带有一个液晶的显示屏，扫码就可以自动帮你充值一杯咖啡，而且是免费的。

那么免费的咖啡是怎么赚钱的呢？

很简单的啊，液晶屏上面的商家的广告，第二，为商家的公众号推广，第三，自带免费 wifi 的功能，上面可以做广告，第四，杯子上面也可以做广告，第五，可以直接购买咖啡产生利润。所以，只要你扫一个二维码他们就有 3 块钱，一杯咖啡的成本只要控制在 1 块钱左右就行，因为他们的咖啡都是粉末直接冲出来的，这种免费的

你就不要要求这么高对吧。其实会有一部分人直接购买的，不知道大家有没有考虑到这个收益？

如果你把这个机器放到一些搞活动的场所，你想一下，的收益有多少？按照官方的来说，吸几万粉啊，一周就可以回本了。

那么赚钱的思路大家都知道了，为什么说他们的市场更加广呢？

很简单啊，免费喝咖啡的人多不多？而且范围广了。

因为这种机器可以放到很多的地方啊，简单的说任何的一个地方都可以啊，就像放一个饮水机的道理一样，放在电影院，餐饮，医院，酒店，车站，商场等等。甚至放在厕所旁边都可以。大家明白了吧，也就是说应用的场景更广了，而且现在夏天来了，咖啡不就是饮料吗？可以解乏啊对吧。

就这一点来说，场景是不是比照片打印机抓娃娃机更加广泛了？所以，，可以铺设这些机器赚钱第二，自己买一台，为自己吸。因为这种机器可以移动的啊，不是固定的啊，比如说，我想吸引一些大学生对吧，我把机器放到某个学院一周，吸得差不多了，我又换一个地方对吧。一台机器几千块，只要能吸上几千个粉丝就不亏了对吧。肯定会

有人这样搞，你不要不信。所以，套路是一样的，只是换了一个产品，说不定哪天又出来一个全民免费喝饮料了对吧。

OK，就分享到这里！！