

## 异业联盟：跨行业聚合、精准营销模式和流量变现

产品名称	异业联盟：跨行业聚合、精准营销模式和流量变现
公司名称	东莞市微三云大数据科技有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	广东省东莞市松山湖园区瑞和路1号2栋402室
联系电话	13728755927 13728755927

### 产品详情

这几年电商流量红利见顶，电商作为一种运营模式，自然也是被很多人所关注，那么，在互联网下半场中，线上和线下、流量和转化等是电商流量争夺的重点，异业联盟无疑就是电商流量争夺中不可或缺的一个战场。

异业联盟是指利用互联网思维，以线上线下流量融合为核心技术平台，以流量为核心、以会员为核心构建一套融合线上线下各类营销渠道的营销体系以及多维流量变现的系统技术方案，来实现对全行业各领域的营销价值，并将整合更多行业资源、企业资源以及其他商业资源

。

互联网营销作为一种趋势自然是不可逆转的，而随着互联网发展的不断成熟，营销方式也在不断进化，网络营销也逐渐发展为一种全新的营销模式和营销手段，异业联盟模式就是在这种背景下诞生的一种新型营销模式，异业联盟平台将传统电商平台、线下门店、快消品牌与各行业用户场景打通进行深度整合，打通线上线下所有行业资源，打造跨行业聚合、精\*准营销模式和流量变现系统。

## 一、异业联盟

异业联盟基于一个平台的底层架构，整合不同的行业品牌，形成跨行业聚合的流量聚合和用户分发平台，通过整合各类资源帮助商家实现高效传播和精\*准获客，同时帮助商家实现营销目标，实现流量高效转化和运营变现。

异业联盟从本质上来说是跨行业合作，以共享线上线下平台流量为目标，通过商家之间的连接形成一种“抱团取暖”型的营销模式。异业

联盟平台通过聚合现有资源和挖掘新场景消费需求而形成一个网络营销联盟，可以帮助商家建立流量价值链生态系统，形成共赢共好的营销环境。

因此异业联盟具有三大优势:1、精\*准定位用户;2、资源共享;3、广告资源精\*准定向投放。

## 二、联盟成员

首先，异业联盟成员将通过自己的联盟平台来获取大利益，并且成员之间互相共享流量以及合作机制，成员之间还可以进行交易，成员之间可以进行互推活动，互推会员之间也可以互推商品；会员之间可以互通活动内容，用户通过异业联盟能得到更多权益；会员之间，还可以进行互通分享到其他联盟成员之间；会员可以为其他联盟成员带来更多利益等等众多好处，通过异业联盟可以实现会员之间互相获取更多商业价值。

当然通过异业联盟获得更多利益还可以通过积分来实现，比如可以在

异业联盟平台里面积分兑换商品、可在异业联盟平台购买产品等等这些都可以利用积分进行兑换而得到利益。会员与其他联盟成员还可以进行相互间会员权益联盟互相分享、互推商品等等这些都可以利用积分实现利益大化。

### 三、联盟流量

异业联盟平台利用精\*准流量分发、聚合整合、互动传播的营销方式构建线上线下全渠道、多维度的营销体系，形成营销生态圈。同时，联盟与品牌方通过各种社交平台联动、线下活动和线下商户活动等线下营销方式，将不同行业品牌进行线上线下跨媒体融合营销，在短时间内达到快速传播、曝光和转化，实现线上线下流量的精\*准互动整合。

目前，异业联盟平台已经覆盖了服装、美妆、母婴、食品、汽车、房产、金融、汽车配件、家电、百货、餐饮、酒店、旅游、文化娱乐、生活服务、地产等十余个行业，未来异业联盟平台将持续扩大平台流量规模并实现流量规模效益。

通过异业联盟，平台将拥有更加丰富、广泛、有效、完整，便于持续运营、操作的线上和线下资源，以异业联盟为平台，在提供跨界整合营销模式时，除了整合线上线下所有流量，还可以通过会员体系将用户通过异业联盟聚集在一起，并实现会员权益联动以提高资源互惠粘性，从而实现价值变现；此外，通过异业联盟与商家合作模式提升用户粘性，打造自有品牌是实现差异化竞争、增加消费者粘性、获取更多订单流量和促进企业销售增长及提高企业核心竞争力的重要方式之一。