

# 线上电商与线下商家结合打造营销新道路——链式裂变奖励模式

产品名称	线上电商与线下商家结合打造营销新道路——链式裂变奖励模式
公司名称	东莞市微三云大数据科技有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	东莞石排瑞和路一号
联系电话	18002820787 18002820787

## 产品详情

互联网行业中有一句名言，说的是“站在风口上，猪都能飞起来”。这句话的意思是，如果跟上了时代的发展，并且在时代发展的关键档口，那么在时代的推动下，也能获得极快的进步或者提升。

而在互联网红利被瓜分殆尽的今天，电商平台之间流量的竞争愈演愈烈，无论是传统电商亦或是内容电商，或是现在大火的社交电商，都开始从线下寻求行业突破口，想结合线下实体店找到新的前进道路。

目前传统电商大家都了解，基本就是付费流量，线上获客成本如此高昂，但\*\*页毕竟就那几个位置，这样商家既花费了高昂的费用，还不一定能获得客户，这样是得不偿失的，要是将这部分花费直接用于精准获客我相信大部分人都是愿意的。

而且线上购物虽然方便，但为什么迟迟不能完全取代线下实体店呢？答案很明显就是线上实体店无法去体验，没有体验感，而且线上无法感受到线下实体店的“温度”，线下商家可以通过好的服务质量去带给客户良好的购物体验，相比线上而言，更具“温度”。

现在给大家分享一个市面上很具有竞争性的线上线下相结合的电商销售方式

因为\*近产品不太好卖，于是将产品组合起来打包成一个498元的礼包，这个礼包包含产品及一个代理身份。

购买礼包后就可以成为平台得代理成员，代理可以在分享其他人购买礼包时获得直推奖励，每直推一个人，可以给100他，激励他推广，只要推到第三个人的时候，身份就会升级为老板。

老板身份的时候直推一个人可就是300了，相当于从这个时候开始你就相当于利用平台得资源进行创业了，尤其是你团队下的每个成员每分享一个人购买这个礼包你就会获得200的见点奖，实实在在的见点卡余额自动上涨。

这个时候有人可能会觉得这个模式可能涉及多级分销，属于违法操作，实际不然，因为这个模式存在走留人制度，每个人都会在成为老板后脱离原来的团队，所以是完全的合法合规的。