

定制乐贝优选模式创业赚钱吗? 咨询商业模式找小编+微三云系统定制+乐贝优选模式商城源码开发，微三云麦超分享

产品名称	定制乐贝优选模式创业赚钱吗? 咨询商业模式找小编+微三云系统定制+乐贝优选模式商城源码开发，微三云麦超分享
公司名称	深圳市微二云信息技术有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	广东省东莞市东莞生态园瑞和路1号松山湖高新技术创新园B栋2-5层
联系电话	13929266321 13929266321

产品详情

定制乐贝优选模式创业赚钱吗?

咨询商业模式找小编+微三云系统定制+乐贝优选模式商城源码开发，微三云麦超分享

导读：微三云电商系统源码定制：

电商系统源码，微三云电商系统源码定制，微三云电商系统，提供独立部署和源码部署2种部署方式，可二次开发，可申请软件著作权

【核心提示：文章部分资料收集于互联网，仅作为开/发需求者的模式案例参考作用，与平台没有任何关系，如有系统需求请详询，玩家勿扰】微三云电商系统源码定制

<https://wsyguanyun.com> 或 <https://32wsy.com>，接下来小编要介绍的是乐贝优选消费返利模式的商业模式特点，盈利模型及落地框架，由于篇幅有限，难以详尽介绍，感兴趣的老板可以联系小编，加微信送详细运营方案和系统体验账号。

小编介绍：微三云麦超，微三云市场总监、资源总监，首席商业模式策划导师，我本人在软件开发和商业模式策划行业至今已经9个年头，累计亲自服务5000+客户，期待能帮你找到合适的软件，合不合作您说了算，我的服务您看结果，期待这次能帮到您！

公司：微三云集团（旗下子公司：莞云/鸿云/商二/商六/莞带/莞链/微三云大数据/二云信息/达丰云）

软件二次开发合作公司：星电/尾音/微云视/超越网络

公司规模：公司经营已超10年，整栋5000平方写字楼，年营业额1~2亿，全职员工300人（全职开发技术180人），服务过百亿级平台超过30家，服务过创业平台超过20万家。

资质：双软认证企业，省高新技术企业，自主专利30多项，软著300多个

地址：东莞市石排镇瑞和路1号松山湖高新技术创新园B座整栋

联系：麦总监（负一层电梯直上504）

备注：来公司需提前门岗报备并享受免费停车，免费梳理商业模式

系统定制找微三云+乐贝优选模式商城源码开发+乐贝优品商家打赏模式系统源码

我们先来看看乐贝优选的模式对外的介绍：乐贝优品怎么赚钱?先来搞懂乐值和乐贝先来讲讲乐贝：乐贝一共衡量发行117万枚乐贝，规划十年空投结束，第/一年每天空投658枚，第二年减半，十年空投结束

乐贝多少钱一个

公司根据每天实体商家打赏乐贝的数量调整市场指导价

1全平台商家一天打赏658元，乐贝1元 / 个

2全平台商家一天打赏6580元，乐贝10元 / 个

3全平台商家一天打赏 65800元，乐贝100元 / 个

4全平台商家一天打赏658000元，乐贝1000元 / 个

5全平台商家一天打赏 6580000元，乐贝10000元 / 个乐贝升值原因？

乐贝每日限量，全民贡献值不断升值，平台参与人员不断增加，乐贝次年减量50%还，所以乐贝价必然升值

告诉大家个好消息：现在处于内排阶段，满5000VIP,乐贝（原始股）开始空投，到时个人贡献值越多乐贝越多，收益越多

假如；开盘价1元一个乐贝（原始股），当一个乐贝到500元你手里的乐贝就升值500倍，到1000一个就升值1000倍

乐贝有什么价值？了解金融的人都知道，资产只要流通就会升值，乐贝也一样，只要在市场流通他的价格永远在倍增

乐贝如何变现？乐贝优品只是一款整合资源快速帮线下实体产业锁客的软件，线下实体可以免费用我们的软件，但是有人去他店里消费，他必打赏，他打赏必须去市场收乐贝，消费者获得乐贝卖给需要买乐贝的商家就可以了。

再来看看乐值：注册就送300乐值在平台消费产品获得1:1乐值，还有双倍乐值专区

假如你消费100元产品就获得100元乐值

乐值是什么？乐值等于记录你的消费账单也就是币圈中的算力，你消费的越多，你获得的乐值越多，乐值越多你分配的乐贝就越多

乐值又相当于股权，消费者在“乐贝优品”商城购物消费，可获得相应数量的乐值，不同消费专区赠送乐值数量不同。“乐值”数量决定每日获得“乐贝”的数量，乐值越多，获得乐贝就越多。

那么，乐值怎么分配乐贝

注册就有300个乐值，购买99元产品激活再送99个乐值等于399个乐值

乐值是根据公司乐贝指导价消除的

上线乐贝公司指导价才一元一个

假如你分到一个乐贝只消除我们一个乐值

等于你还有398个乐值参与第二天乐贝分配

个人乐值除以全网乐值乘以658等于当天分配的乐贝数量

7.20日1个贝1元

7.21日1个贝3.7元

7.22日1个贝5.8元

7.23日1个贝 11 元

7.24日1个贝 19 元

7.25日1个贝27.8元

7.26日1个贝40.6元

7.27日1个贝 56元

购物送乐值，每天下午六点半开始空投乐贝

消费=消费商

消费商=合伙人

合伙获取资格=行为贡献值=乐值

行为贡献值=消费分享+推介商户

个人每日贡献值/全平台产值=个人每日分红=乐贝

乐贝=原始股

乐贝平台总量117万枚，第/一年每日限量658枚，第二年每日329枚，依次每年递减50%，

大家的贡献值如何公平公正合理分配？

平台采用了区/块/链分布式记账技术，

乐贝优品区/块/链商城、基于区/块/链技术，将每一次消费终身记账，把每一个人的消费贡献、分享贡献、团队建设贡献永远记录在区/块/链上。作为个人贡献值。全网每日空投量、剩余量、销毁量、个人获得量、均透明公开。享受平台永续收益。

附：百邦乐贝优选公司项目介绍

百邦集团注册资金3亿元，坐落于青岛市北区港口贸易中心，独立三层大楼，占地5000平方，是一家实力雄厚、理念先进的多元化科技公司，以“帮商助创、服务民生”为己任，汇聚优势资源，赋能实体经济转型升级，助力智慧农村新业态，服务乡村经济振兴。

主营业务涵盖电子技术、物联网、VR、智能芯片、支付、供应链、直播、电商及商超等板块。百邦集团响应国家政策，助推中国实体经济，让消费者越消费越赚钱，让实体行业复兴，让农产品走进千家万户，实现全民共同富裕。服务民生搭建全域生态系统

【乐贝优品】新型互联网平台，为农副产品、实体产业建立销售渠道。消费增值，让消费者无痛消费，轻松创业。线上消费增值

【共享商圈】打造同城消费圈，为实体产业、商家引流、拓客、宣传。线上线下联动，赋能实体经济。线下赋能实体

【便利典】全国连锁数字商超，线下一站式全品类购物商超。数字分账系统，乐贝优品线下

打赏门店。【福鼎白茶】茶楼连锁品牌。发扬中国传统文化，茶品鉴、茶艺培训、国学培训、共享茶室

寄存收益等创富项目。文化带动经济百邦集团·乐贝优品,创新·创造·
创享·共赢

- 1.帮助农副产品拓宽销售渠道，
2. 帮助实体商家数字化转型，
3. 打造私域流量，搭建分账系统，实现跨界收益，促进实体行业发展。
4. 帮商助农

消费=投资，什么是乐贝优品：一个可以消费增值的商城

让消费变的快乐 让花钱变成赚钱 让购买变成奉献消费，是日常生活中必不可少的动作，如何花zui少的钱买zui好的产品？如何买到称心如意的产品？如何让花出去的钱再回来？如何让每一笔消费都有价值？乐贝优品，帮您解决一切问题。

消费=赚钱 消费=奉献

乐贝优品介绍

消费增值·共享财

乐值变乐贝

共享商圈生态

同城消费·赋能实体引流

后疫情时代，实体行业发展难，生产减缓，产品滞销，如何复兴中国实体经济，成为我国经济发展的重中之重。

乐贝优品，线上线下互联，让消费者无痛消费，为实体商家引流、去库存，实现跨界收益，搭建共享生态。

共享商圈需求

结合乐贝优品大量粉丝，以共享商圈为商家引流锁客，带动消费，让商家让利10%，让利部分须购买乐贝进行打赏。

实体行业缺客量，产品滞销严重，市场需求量大，乐贝数量有限，势必会

出现供不应求的局面，所以乐贝的价值会持续增长且不可估量。

商家打赏

互联网时代的崛起，连续疫情的影响，产能过剩的时代，让实体行业举步维艰。如何结合互联网平台，结合实体行业，用资本思维搭建生态链，振兴实体经济，实现全民共富的目标？

痛点需求

链接农业、生产业、实体门店、实体产品、4S店、娱乐行业、大型商超、农副特产等行业，为企业提供营销、引流、锁客、复购等一些列问题。万企互联·帮商助农实体产业需要转型、需要客量、需要利润，乐贝作为商家必不可少的引流工具，必将创造无限价值。消费带动经济·需求创造财富

为什么乐贝会增值

共建实体行业生态系统

个人乐贝获得规则消费等于投资

在乐贝优品商城购物消费

推荐会员注册乐贝优品

推荐会员激活VIP获得300乐值

推荐会员消费获得消费额20%乐值

推荐商家获得商家让利额5%乐贝

如何获得更多乐贝

个人拥有乐值 ÷ 全网激活乐值 * 全网每日空

投乐贝总量 = 当天获得乐贝数量

个人如何获得乐贝

乐贝计算规则

总发行117万枚

每日空投658枚

乐贝供不应求·价值无可估量

乐贝发行数量有限且永不增发

乐贝是实体商家打赏唯一工具

实体行业刚需 市场供不应求

乐贝循环系统

商家让利·消费增值

个人获得让利部分十倍乐值=10000乐值

个人今日获得乐贝：

$1000 \text{乐值} \div \text{全网乐值数量} * 658 = 6.58 \text{枚乐贝}$

个人获得乐值和乐贝

商家获得让利部分两倍乐值=200乐值

商家今日获得乐贝：

$200 \text{乐值} \div \text{全网乐值数量} * 658 = 1.316 \text{枚乐贝}$

商家获得乐值和乐贝

举例：消费1000元

商家让利10%=100元

每日空投658枚乐贝

商家让利赚钱·客户消费赚钱

商家让利可产生乐值和乐贝

客户消费可产生乐值和乐贝

乐值乐贝生态循环健康永续

消费者

消费等于赚钱，消费多少送多少积分，增强消费者消费信心，解决消费即花钱的痛点。实体商家运用绿色积分新型让利机制精准为实体商家引流、锁客，解决商家面临的引流难、复销难、生存难的巨大痛点与压力。创业者打造消费创业一站式服务平台，为创业者提供全新创业模式、会员锁定、培训服务等一体化解决，赋能创业者，让创业更简单。中小企业

建立新型销售渠道，解决库存销售痛点，提高企业循环效能，助力企业高效良性发展!

市场需求

满足各行各业需求

购物发展趋势

我国消费市场的改革供销社来源于计划经济时期。1950年我国成立了中华全国

合作社联合总社，主要负责统一管理全国的供销、生产、消费和手工业合作社。供销社

20世纪80年代初期，它基本上就是待业青年的代名词。后来，赶上了中国改革开放，赶上了流通领域的市场化，成了万元户。zui后发展到大型连锁。个体户中国第/一宗网络购物发生在1996年的11月。阿里

巴巴、淘宝、京东、拼多多、抖音、快手等互联网销售平台应运而生。厂家销货容易，实体门店痛苦不堪。国家提出共同富裕之后，全民创业时代正式开启，分享经济正式拉开序幕，由此而生的数字经济、金融改革，万物互联、全民共创时代正式开启。万物互联共享时代发展趋势

趋势就是机会

收费时代：通话、短信、视频、图片都需要昂贵的费用。

2G时代半免费时代：C时代，腾讯QQ的出现，让短信、通话、视频进入免费时代，但上网费用依然很高。

3G时代免费时代：移动互联网时代，微信、陌陌、探探等聊天平台的出现，让中国互联网彻底进入免费时代。

4G时代5G时代分钱时代：随着5G时代的到来，互联网彻底进入共创、共享、共富时代。消费赚钱时代也将随之而来。

乐贝优品供应链

一件代发 · 高性价比

京东供应链 农副产品一站式采购平台

一亩田农产品仓储中心

“便利典”是百邦集团创立的新零售便利店连锁品牌，公司将以该品牌为流量入口，同步线上商城百付邦，整合同城线下消费场所，打造中国zui具价值共享消费生态资产。

全国连锁数字商超

乐贝线下应用场景

“便利典”是百邦集团创立的数字商超连锁品牌，公司将以该品牌为应用场景，同步线上商城，整合同城线下消费场所，打造中国zui具价值共享消费生态平台。

乐贝应用场景

线下实体连锁

千城万店计划，强大的会员体量，强大的供应链系统，实现快速裂变，目

标全国10万+连锁门店。商家使用分账收款码，锁定消费者，消费者在联盟商家消费，赚取跨界收益。

消费者支付过程中，无感实现商家乐贝打赏，各层级实现秒分账，秒到账。

刷脸支付 扫码支付 自主支付

百福茶楼 · 福鼎白茶

文化带动产业 · 产业带动经济，百邦集团二层楼，1500平方场地，汇聚

各种茶室体验空间，满足全方位品茗需求。百福园，恒大御澜国际独栋六层别墅茶庄，参观、品茶、接待等一切需求。百福茶庄

福鼎白茶介绍

福鼎白茶的一流品质从1998年开始，福鼎市市委、市政府借助国外“白茶热”，因势利导，提出共铸白茶名牌，打造“福鼎白茶”的战略思路。2005年，福鼎市正式向国家工商总局申请注册“福鼎大白茶”认证商标，作为福鼎大白茶和福鼎大毫茶的通用茶名。

福鼎市位于福建省东北部，依山面海，雨量充沛，气候温暖湿润，季节变化明显，土壤深厚肥沃，自然条件优越，适合茶类植物生长。福鼎的空气质量达到一级标准，对于出品茶叶的纯净度有非常积极的促进作用。

“存钱不如存茶”，懂白茶，喝老茶，藏新茶，悄然成为白茶爱好者的一种风气。白茶价值存钱不如存茶

伴随着白茶由外销转至国内，白茶价格的涨幅每年都稳定保持在20-30%。基于老白茶的保健功效，升值属性，独特口感，老少皆宜，故而市场需求日趋庞大。百福茶业具有抗氧化、抗癌症、改善血液循环、排毒、保护肝脏、增强记忆力、增强免疫力、降血压、抗疲劳、减肥、降血糖、降胆固醇、预防高血脂不炒不揉的晾晒干燥工艺，在传承古老制茶法的基础上，以萎凋和干燥两道工序为主随着长时间的存放，青草气减退，香气越来越丰富，枣香、药香、粽叶香兼具，口感越来越顺滑。直接推荐茶饼乐值乐贝奖励消费者·商家，团队级别要求茶饼乐值

乐贝奖励：VIP：30% 20% 5%

店长奖励：·直推10人VIP·团队100人VIP，32% 30%乐值 7%乐贝

店商奖励：三个店长 34% 35%乐值 8% 7%乐贝

服务商奖励：三个店商 36% 40%乐值 9% 7%乐贝

茶饼即福鼎白茶，每饼白茶360元，可邮寄回家自己喝，也可寄售变现。

茶饼推荐收益

每月复购一遍 · 金额不限，硬核实力。有实力才有未来

自有支付牌照 自有商标 自有商注 自有计算机软著 经营许可证

战略规划

公司十年规划

企业文化

共享经济 · 全民共创

帮商助创、服务社会民生

宗旨

百业聚合、诚心相付、兴企安邦 理念

同心、同德、同频、同为，互助、互爱、互信、互利 精神

让每一位用户消费增值，乐享生活 使命

打造超级生活入口、构建分享价值网络 愿景

四大生态体系

建立全域生态落地

元宇宙数字商超，支付分账系统，实现360行跨界收益，大数据分析，一站式配送，高性价比商品，消费多少送多少，乐贝专属打赏，快速复制裂变，全国布局10万+

便利典数字商超多家上市公司、生产企业、房地产、4S店、连锁品牌、实体门店陆续加入，共同搭建实体生态圈，搭建更多乐贝应用场景。百企联盟·帮商助农

乐贝优品共享商圈生态系统，以及平台大量会员，为实体商家拓客引流，商家让利打赏，中国9000万实体店，需求量大，乐贝供不应求，形成永续循环的生态系统。共享商圈联盟商家百福茶楼，园林风格装修，商业活动、品茶论道、文化传播为一体。福鼎白茶，全国存有量第/一，升值空间大，收藏价值高，可自饮、可送礼、可寄存升值。百福茶楼·福鼎白茶

共同创造美好未来

结语：乐贝优选基本就是嗨购模式的复制品，嗨贝也是从1元涨到4000多元了，近期这类模式平台比较好推广，平台做风控也比较容易，可以定制开发自己平台，本公司提供源码独立部署。微三云经验：市场上那些几千一两万的源码系统只能呵呵了，而且系统好不好是否稳定还需要大量客户使用才能发现隐藏的bug并修复完善，平台创业者可大大减少创业投入降低创业风险，个性化单应用+套餐版本选择，低成本先上线，随时补差价升级版本或增加功能，已有1万多客户跟随系统三年以上持续升级，已完成2万+老商城客户转移到云平台，系统全部提供源码独立部署，可申请软著，可二次开发！更多微三云经验分享 <https://wsyguanyun.com> 或 <https://32wsy.com>，感兴趣有需要的老板可以联系小编。

