

# 链动2 + 1商业模式，如何颠覆传统流量的思维？

产品名称	链动2 + 1商业模式，如何颠覆传统流量的思维？
公司名称	东莞楚恒辰诺网络科技有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	广东省东莞市松山湖园区瑞和路1号2栋302室03
联系电话	14778333741 13268813057

## 产品详情

在传统行业的人眼里，客户就是客户，是活生生的人。在互联网人眼里，所有客户不过是后台的一个数字而已，说白了就是流量，做的是流量买卖的生意。这样的思维，我们把其称之为流量思维。

以传统行业互联网打法的摆地摊为例，你守在一个路口，路过身边的人是什么？是流量。流量分为泛流量和精准流量。一个人的记忆是有限的，能记住好吃的，好用的品牌也就那么几个，如果你不做促活，用户就被其他品牌抢去了，你说促活要不要做，当然要做了。

互联网把这叫做模型，也可以简单理解为盈利模型。如果模型跑不通，断然不会有大量的采买流量和雇佣十几号人做私域的，这些工作都是建立在能变现的基础上。——今天给大伙分享一下链动2+1商业模式，如何颠覆传统流量的思维

如今链动2+1电商商业模式，作为一款以引流用户、提高销量、增强粘性并且还能够令用户主动裂变发展平台。颠覆传统的流量思维，更能吸引客户，稳住客户，拓展新客户，并且已有多个平台依靠这个模式取得不菲的成绩。

链动2+1商业模式的逻辑：

平台只有两个身份，老板和代理

升级的条件；就是推荐两个用户，商城里面有一个链动专区活动

这里我们以链动专区活动的商城礼包来举例

用户购买，链动专区活动的礼包，成为了代理会员，他再推荐两个伙伴购买礼包，那就升级成为了老板

过程中可获得的优惠制度：

1、分享奖：代理推荐一个用户可获得平台奖励的直推奖100

2、间推奖；老板每推荐一个用户，可获得平台奖励的团队奖200，再包括分享那部分，一共有300

3、平级奖：老板a推荐了代理c，当代理c也升级成为了老板c。老板a可以从老板c的所有收益里面得到10%的平级奖励

4、帮扶制（平台可自定义）：平台会冻结老板a总收益的20%，除非达到条件方可解冻，条件为（在老板a最开始推荐的那两个用户，那两个小用户也成为了老板，并且拥有十单的收益）

帮扶基金设置：达标状态更新状态分为两种，实时更新中有固定比例模式和逐级递减模式，另一种为按天更新中有业绩模式和业绩+逐级递减模式

5.省市区招商奖励：省市区独家代理，享受级差收益，以用户下单的实际收货地址为准进行订单分佣。

商业模式项目强调代理商与代理商之间不断进行招商裂变，从而形成代理商团队，代理商团队帮助企业进行代理商的招商和运营，从而实现企业代理商团队人数的裂变式发展。